

工作中的年味



四川达州市是劳务输出大市,常年在外务工人员180余万人。春运以来,成都铁路局达州火车站在候车大厅打造“小候鸟”课堂,招募8名幼师专业的青年志愿者为出行的“小候鸟”辅导寒假作业,让他们在“小候鸟课堂”的呵护下踏上了旅途。

(高柱 陈国岳 摄)

给环卫工送去新年红包

本报记者 黄榆

2017年1月28日,正月初一早晨8点,《工人日报》记者赴昆明滇池国家旅游度假区海洁环卫公司总经理马维亚之约,跟他一起赶去给新春坚守岗位环卫工送红包。

“大家辛苦了,每年春节你们都加班,今天初一我给大家发红包拜年,愿我们每一位员工新春快乐,万事如意。”马维亚高兴地对着在坚守岗位的环卫工说,“今天还有两件喜事要告诉大家,第一件是省总工会常务副主席王惠萍给春节期间坚守岗位的一线职工送来了新春祝福和慰问,还有就是从下个月大家又要涨工资,人均100元,虽然涨不多,但尽量每年都涨一点,让大家有盼头。”

“我不怕苦和累,在乎的是公司对我的认可。”拿到红包的海洁公司道路保洁员杨水芝开心地说,“每年大年初一早上,公司领导都会到他们的工作点给大家发红包,春节前,公司又给我们发了大米和食用油,公司对我好,我工作起来也更带劲。”

据介绍,昆明市民已经把度假区作为年三十燃放烟花的固定地点之一,每年年三十海洁公司的环卫工凌晨4点就开始清扫路面到早晨7点可以恢复路面的整洁,“公司从2006年至今连续11年,每年大年初一早晨8点半慰问坚守岗位的一线职工,给每人发红包,钱不多就80元,图个吉利。”刘海波说。

“一起工作就是兄弟姐妹”

本报记者 邹明强
本报通讯员 唐寅

郑斌是铁路恩施公寓负责人,由于来往于武汉与重庆、成都之间的动车组司机均在恩施交接班,公寓日均接待量200余人次。

恩施公寓正常运转需要员工51人,但只有5名管理人员是铁路在编职工;公寓实行倒班制,工资水平也比当地同业人员低,很难招到到岗就能上班的农民工。郑斌心想,职场看重收入,更看重尊严;在没有办法改善收入的情况下,尊重员工也不失为好的管理办法。为此,他视所有员工都是兄弟姐妹,没有他们就没有公寓的正常运转。

就这样,恩施公寓良好的工作氛围被口口相传,许多当地失地农民工听后就主动找上门来。公寓51名员工中除了郑斌和7名司机是男同志,其余43名均为女农民工。节假日,恩施当地的公交收班早,出租车也会提前休班;这种情况下,郑斌总是亲自开车接送员工上下班。家在外的郑斌,一年有300天以上在公寓,他把过年与亲人团聚的机会给了工友,自己却陪出乘在外的火车司机在公寓过年。

春运期间保一线工友健康

本报讯 (记者余嘉熙 通讯员张勤勇) 针对春运期间职工生产任务重、安全压力大的特点,郑州电务段采取多项措施关爱职工健康,缓解心理压力,确保每一名职工都能以健康的身体条件和良好的精神状态投入到春运工作中。

“一线铁路职工是保障春运顺利进行的基石,是与旅客站得最近的人,他们的身体和精神状况,直接关系到春运的安全与质量。”郑州电务段负责人说,除了规范春运期间所有上岗职工的健康体检工作外,今年还设立了职工健康管理员,进一步明确段、车间、班组三级健康管理责任,通过集中培训使每名健康管理员都能系统掌握现场急救措施,确保健康管理员认清自身职责,定期开展跟踪健康服务措施,及时有效的保证职工身体健康。

连续8年开行的务工专列

本报讯 (通讯员田红军 记者张晔) 今年大年初四至农历十七,漯阜公司开行周口至广州西的L3166次临时客车,是该公司连续8年为南下务工人员开行的春运专列。

河南省周口、漯河、驻马店、信阳市属于农业大市,每年有大批南下广州务工人员。周口至广州这趟临客在票价和时间上是专门为豫南四市外出务工人员量身订制,每年农历正月初四或初五至春运结束日开行。该趟临客从广州返回时沿途不再售票上人,一路绿灯快,速空车返回,专程负责接送来自豫南地区的务工人员。该趟列车开行7年来,深受豫南四市人民欢迎,仅周口站就运送旅客20多万人。

钢轨探伤工的忙碌春运

本报讯 “钢轨上的轻伤,如果没有及时发现并处理,时间长了就会越来越严重,甚至发生断轨,危及旅客安全。”太原铁路局原平工务段探伤车间工长张志强在探伤岗位上已干有了十多年,他每天在线路上检查钢轨,差不多一天一个区间,虽然很累,但是不敢有半点大意,春运期间探伤工作更繁重了,春节放假别人休息七天,他和职工们初四就上班开始给钢轨探伤,下班了职工们都回家了,他还要在班组组一个多小时当日的探伤记录回放,对疑似的光波进行复查。

(韩选群 张礼贵)

本报记者 黄康

春节刚刚过去,农民工大军又开始了一年一度的外出务工大迁徙。同时,也有一些人选择“不出去了”,在家乡寻找就业、致富的机会。

在中部劳务输出大省江西,返乡创业的农民工不在少数。春节期间,《工人日报》记者探访了一老一少两位返乡创业者,看看他们在家乡过得怎么样。

出去和回来都满怀信心

在井冈山市睦村乡河桥村油背组,付先辉是个远近闻名的“能人”。在乡邻们看来,“付大胆”点子多、爱折腾、能干事。2017年2月4日,农历正月初八,《工人日报》记者在付家找到这位能人时他正准备去合作社的果园里看看。

短平头,冲锋衣,这位今年已经65岁的老人身上透着一股子与实际年龄并不相符的劲头。家门口,井冈山市油背果业种植专业合作社的牌子十分醒目。招呼记者坐下,喝茶,听明来意,直爽的他打开了话匣子。“说起打工,我可算得上是最早的一批喽。”付先辉说,打工前自己也是“公家人”——1976年从部队转业回来,先后在县民政局、县副食品公司、县伙食副公司饭店、县民政福利公司工作过。1989年,已经是原宁冈县新城乡副乡长了。当自己1995年,选择停薪留职南下广东开始打工生涯时,身边人无不表示惊讶。“老付,你今年都43岁了,又是副科级干部了,还出去瞎闯什么?”“你出去了,孩子怎么办?外面花花世界,更能挣得多,可花费也大啊。”同事、家人的苦苦规劝没能浇灭付先辉心中出去闯一闯的小火苗。

“上世纪90年代初那我们县民政局办了个福利花炮厂,当时单位安排我跟随民政部扶贫工作队去深圳考察,震撼太大了。”付先辉说,正是那次长见识的考察经历,点亮了自己心中的火苗。就觉得沿海地区的精神面貌大不一样,有干事业的干劲。

说服老伴,把孩子寄放在同事家里,在新政策出台后获得了组织的同意。1995年8月26日,

摒弃“艺不外传”的传统,把自己的经验手把手地教给乡亲们

“致富路上,一个都不能少”

本报记者 卢翔

在江西省南昌市招贤村,一座颇具现代感的大型卡丁车场馆坐落在大道一侧,馆内回荡着卡丁车的呼啸声,李文华笑眯眯地向《工人日报》记者介绍,这是村里引进的新项目,契合了当地旅游产业发展的方向,“未来一定大有可为。”

曾经贫困的招贤村,如今不仅成为全国花木品牌专业村,而且还拥有一个经济发展迅猛,资产上亿的花村集体公司。许多村民不仅在村里盖起新楼房,还在城区里购买了商品房。说起这一切的转变,村民无不为李文华“点赞”。

“致富路上,一个都不能少!创业致富的路,只有和乡亲们一起走,才能真正尝到其中甘甜的滋味。”李文华满脸坚定。

1988年,高中毕业后的李文华,没有选择和其他同龄人一样直接出去打工,而是先去湾里区农业科学研究所进行一番学习。凭着所学到的技术和外出工作的经验,他的创业之舟开始扬帆——搞起了苗木种植,并很快积累起了第一桶金。

“自己辛勤的汗水有了回报,那份喜悦之情让我至今难忘!”可是当李文华环顾四周,他发现自己是富起来了,可乡邻依然贫困。李文华看在眼里,急在心上。李文华摒弃了“艺不外传”的传统,把自己积累的宝贵经验手把手地传给乡亲们。

作为远近闻名的“花木村”,招贤村有着几十年的花木生产历史。李文华决定顺势而为,一方面积极邀请专业技术人才和营销能人,鼓励和引导村民家家发展花卉苗木生产,带出一批花木经纪人;另一方面聘请了技术顾问,到各村民组教授种植栽培技术课程。在李文华的帮助和带动下,招贤村出现了“家家种花木,户户养猪忙”的喜人景象。“我现

本报实习生 陈黎明

正月初五,天才蒙蒙亮,刘洋便收拾好行李准备离家了。他的目的地是千里之外的苏州。和几年前出去打工不同,刘洋如今在苏州有了自己的事业。

又一次面临分离,临行前,他凑在熟睡中的女儿脸上亲了又亲,极不舍得。“快走吧,她醒了又走不掉了。”妻子一边提醒他,一边说,眼神中带着些不舍,这个曾经被家人和亲戚认为“不负责任”的男人,在之前打工的几个年头里,从未与孩子分享过这种甜蜜。

一边是儿女双全的四口之家,一方是繁华的都市,刘洋现在的生活就像一座桥,“连接着家里和外面的世界”,品味着渐入中年的酸甜苦辣。

“80后”的刘洋出生在皖北灵璧县找营村,和多数农村青年一样,学业无完成后,进城打工成了他的必然选择。

2004年,21岁的刘洋独自一人南下打工。“苏州,

编者

2月6日发布的中央一号文件提出,要壮大农村新产业新业态,拓展农业产业链和价值链,支持农民工返乡创业,带动现代农业和农村新产业新业态发展,鼓励各类人才回乡下乡创新创业,把现代科技生产方式和经营模式引入农村。

付先辉正式离家踏上了南下打工路。从最初在东莞一家合资企业从事管理人事、财务、后勤等厂务工作,再到深圳一家港资玩具厂。付先辉在改革开放的最前线一待就是14年,也带动了一批老乡南下务工。

2009年,在57岁,这个别人眼中应该安享晚年的年龄,付先辉又作出了一个惊人决定。辞去在广东的高薪工作,回家创业。“考虑回来有两个原因,一个是年龄,精力与工作不同步。第二是时机成熟,内地和外地差距在缩小,家里也有好政策,土地资源,劳动力都有优势。毕竟,打工不是终点站,而是一个跳板,一个提升的台阶。”付先辉说,回来和出去一样,都是满怀信心的。

“走,带你去看看。”骑上电动车,付先辉就驮着记者往果园的方向驶去。“我们合作社现在规模还可以,2011年8月开始成立时只有19户,现在有71户了。当时我去南昌、丰城、潮州、吉水等地考察了好几轮,最终根据本地优势、气候环境决定主打‘一茶四果’。现在油茶树规模600亩上下,奈李、黄桃、蜜柚、香梨110多亩,茶油树一般要6年后,开始挂果,果树成熟期则需要4年左右。去年226棵奈李产量就有一万多斤……”一路上,说起回家这几年的“战果”,付先辉显得神采飞扬。

走进果园,映入记者眼帘的是一排排整齐、错落有致的果林。“我们现在山顶种杉树,山腰种油茶树,山窝种果树。政府一亩地补贴好几百元呢。”付先辉告诉记者,目前,合作社有三种经营模式,一种是联营股份制,农户以土地入股,收益方面农户与合作社三七分成。第二种是自制制,农户自己

编者

在不仅过上了富裕的生活,而且因为有修剪盆景的好把式,成了响当当的‘张师傅’。”村民张依贵满脸自豪地告诉记者。原来,过去因为不懂技术,他成天游手好闲,守着几亩田地过着艰苦的日子,人们送他绰名叫张“罗汉”。“张依贵的悟性高,动手能力强,就是性情慵懒,缺了点技术。”李文华主动帮助张依贵,并借给他10000元启动资金,亲自指导他在地里种苗木,在庭院里培植盆景,并联系省林科所等高等院校所,帮他交学费,让张依贵学得一门盆景修剪的好手艺。现在,张依贵靠种花卉苗木年人均收入已经超过了15000元,不仅过上了富裕的生活,还因为有修剪盆景的好把式,吸引了附近的村民上门拜师学艺。

看着乡亲们的日子一天天好起来,李文华打心里高兴,但是靠着单一的花卉苗木,招贤村还能走多远?城镇化加快,如何才能“失地而不失业”?

“要改变村级经济单一的农业发展模式,形成多元化、城郊型经济发展模式。”李文华带领村民创办企业,采取村民集体控股,自愿入股的办法,募集股金9800万元,成立江西招贤实业发展有限公司。建设混凝土搅拌站,大力引进优秀技术人才,通过“师徒”教学模式,使村民都有一技之长。“我现在是技工,可不是农民工了咧!”余金火乐呵呵地打趣道。

为进一步拓展招贤的经济发展空间,2015年8月,招贤村又引进了江西首家卡丁车馆——禹港国际卡丁车馆,全部项目建成后有权举办世界级大赛及全国大奖赛。“在李文华的带领下,我们村都开始和国际接轨了。”在卡丁车馆上班的村民张冬冬兴奋地说。

“我爱这片土地,村里的事就是‘家事’。”李文华说,“有什么比得到乡亲的认可,更让人感到欣慰的呢?”回望十多年的致富历程,这个憨厚朴实的汉子双眼闪着泪花。

一位打工青年的“异地”创业故事

上海一带都待过,基本都是在工厂。”初来乍到,诸事不宜。“打工辛苦,赚得又少,很焦虑。”刘洋谈起当初的打工岁月,直倒苦水,“没技术没文凭,打工没优势。”听说技术工是“比较吃香”的工种,刘洋想“趁着年轻,学点手艺。”刘洋笑言当初转行也有偷懒的成分,“有了技术不必像普通工那么辛苦,而且也是个长久之计。”就这样,他把仅有的积蓄全部砸进了培训学校。经过培训,他进入了苏州一家模具制造厂上班。

“一个月四千多元的工资,生活过得有滋有味。赚钱轻快了点,但是终究还是给别人打工。”渐渐地,刘洋萌生了自己“单飞”的想法。2008年,他和几个朋友凑了点本钱,开了一家小的模具制作厂。

“我做这行久了,有点人脉资源,我自己也有技术,应该会做好。”开始创业的刘洋势在必得。然而事与愿违,生意起伏不定。他的这些经历也让亲友不理解,认为他乱折腾。

男大当婚女大当嫁。在农村地区,大龄青年未婚总免不了邻里乡亲的闲言碎语。想先立业再成家的刘

编者

事实上,最近几年,一些“嗅觉”敏锐的打工者已经洞悉了这一机会,开始走上创业之路。他们把打工时学到的知识和技术,投入到创业中,在实现自己的致富梦想的同时,增强了经济活力,带动了就业。

编者

管理种植,费用、哺育。合作社利用政策资金统一规划、调苗,并进行技术指导。第三种是租赁制,每年给出让林地的农户一些固定租地收益。

一片蜜柚树前,付先辉给记者算了这样一笔账:成熟季一棵树可以产180个左右的蜜柚,以4元一个销售,一棵树的经济效益就是700多元。这五亩地有200多株,一年收益近14万元。他告诉记者,种果树是个长效项目,规模上去了再加上精细化管理,收益会非常可观。近几年,每到春节,他都会邀请村里一些常年外出务工的青年劳动力来果园参观,“希望吸引越来越多的年轻人回来帮着做,家里也可以致富。”付先辉坚定地说。

只要肯干在哪都能发展

和付先辉一样,井冈山市茅坪乡神山村村民赖剑也是回乡创业的一员。只不过,二者的年龄相差了整整42岁。

驶出县城在蜿蜒泥泞的山路上颠簸了一个小时后,《工人日报》记者见到了略显腼腆的赖剑。23岁,对于很多人来说,可能只是大学刚毕业的年纪。而这个从大山深处走出来的小伙子却已经在社会上打磨了五六年:17岁初中刚毕业去石材之都——厦门水头镇打工,到2015年回乡,不再外出务工。

这位90后告诉记者,回来的理由很简单,有归属感。“我在厦门那边打两份工,一年差不多赚10万元,去年在家一年收入减半,可这是暂时的。始终要回来,就像码表一样,换了轨道,就要归零。早点回



**成都农民工求职
打出“工作不限”字样**

2月6日,在成都市三环外的一家人才市场,农民工扛着行李早早来找工作,一些没有特别技能的农民工打出“工作不限”字样,寻求更广泛的工作机会。

英晓 摄/视觉中国

洋,最终还是没有顶住压力,经人介绍和现在的妻子结婚了。

2009年秋天,他们有了第一个孩子,这个叫刘天的儿子让刘洋体会到了初为人父的喜悦,但是这种甜蜜却并未维持很长时间。“我们以为结了婚他能收心……”母亲回想起以前仍然有些气愤,在她看来这个“不听话”的儿子只顾折腾,对家庭很不负责任。

也许是缺少了爸爸的陪伴而少了一份来自父爱的“权威”,加之孩子爱玩的天性,8岁的儿子刘天现在“越来越不服管教”。奶奶对孙儿的埋怨,言辞之间似乎是对孙子的斥责,毋宁说是对儿子的控诉。

面对父母的埋怨,刘洋承认自己有过失,但也表示了自己的无奈。“结婚后两个人常年不在一起,也不跟我一起来,一个人拼搏还是很难的。”说起这些往事,刘洋觉得有些委屈。

刘洋在创业路上走得艰辛,“家里几乎见不到他寄钱”。妻子孩子在老家和父母一起生活。后来,父亲也要出门打工,两个女人,一个孩子,全家的

来,早点归零,早点再起步。”聊起这些,赖剑说自己想得很明白,打工不是长久之计,不如趁年轻早点回来打基础。脸上透露出了与同龄人不一样的成熟。

2015年,在外打拼的第五个年头后,想法转换为实际行动。“我在厦门一家酒店打工的时候旁边有家大型养殖场,饲养贵妃鸡,规模有几千只,老板人很热情,我们之间常有接触。慢慢地,我就把回乡创业的项目缩小在了养殖这个领域。”赖剑告诉记者,家乡环境好,住户不密集,养殖场地多,这些都是先天条件都适合发展养殖业。

有了想法后,赖剑也不蛮干。通过熟人介绍在家乡的乡镇兽医站边干边学摸索了一年,期间,自己经常去专业网站查阅相关资料,或者找人请教,逐渐摸出了一些门道。“贵妃鸡存活率不高,生长周期长,饲养8个月,可能体重也就一斤半到2斤。营养价值比饲料鸡高好几倍。”在带记者去鸡舍的路上,他边爬坡边告诉记者,鸡怕冷,天气暖的时候漫山遍野放养就好,可一到冬季,雨季就一定要注意保暖,搭建封闭棚子,什么方法都得上。

在用篱笆围起来的鸡舍,记者见到颜色各异的土鸡、贵妃鸡分散在各处觅食。见有人来,鸡群们以为是来喂食的,“呼啦啦……”都跑了过来。“我去年最开始引进一批贵妃鸡大概两百多只。一年通过孵化就有600多只了,120元一只。”聊起销售,赖剑颇有心得地告诉记者,有了网络,山里也没有那么封闭了。他现在运用微博、微信等多种传播手段线上销售,平时的饲养过程中还会网上直播,一些网友看到原生态的养殖过程发展成潜在的客户。

“看看,这颗蛋还热乎着呢。”取来一颗刚生下的土鸡蛋,赖剑给记者摸摸。“我这里的土鸡蛋售价贵,别人1.5元一个,我的3元一个。好多来神山村旅游的城里人都很感兴趣。”他介绍说,家鸡一年能产160个鸡蛋,贵妃鸡少点也有120个。加起来是一笔不少的收入。

“外面打工就是上班,下班一条线,很单纯。家里有很多关系需要处理,可回家有归属感,也就更有干劲。”谈及回家一年多的感悟,赖剑如是说。“去年年底,我拉上几个小伙伴已经成立了神山鸿鸣生态养殖专业合作社,计划今年开春后圈养一批香猪。”赖剑觉得,只要肯干,在哪都能发展。