

中国男排首次聘请洋帅

洛萨诺主要目标是获取 2020 年东京奥运会入场券

本报北京 4 月 26 日电（记者袁浩）今天，中国排球协会在京召开东京奥运会周期中国男排主教练（团队）聘任新闻发布会。阿根廷人劳尔·洛萨诺出任中国男排主教练，胡安·赛拉马莱拉担任中国男排助理教练，沈琼、滕茂民、施海荣、蒋杰出任中方教练。中国男排史上首次聘请外籍主教练，主要目标是获取 2020 年东京奥运会参赛资格。

在中国女排屡屡登上世界大赛之巅时，近 30 年来，中国男排一直徘徊在低谷。在奥运会参赛记录上，中国男排仅参加了 1984 年洛杉矶奥运会和 2008 年北京奥运会。前者，

中国队是以替补身份获得参赛资格；后者，中国队凭借东道主优势自动获得入场券。在里约奥运会落选赛上，中国男排功亏一篑，与奥运会再次失之交臂，中国排协随后进行了全面总结。

广泛听取意见后，中国排协今年 2 月初决定聘请外教。“做出这样的决定，我们是很慎重的。”国家体育总局排管中心主任李全强说，“现阶段，中国男排成绩不理想，主要原因是技战术理念落后于高水平队伍。虽然每一届教练团队都很努力，但始终没能有所突破，我们希望聘请高水平外籍主教练改变现状，

同时也给国内年轻有为的教练提供一个学习和提高的机会，这是我们聘请外教的主要原因。”

据国家体育总局排管中心副主任赖亚文介绍，中国排协向各国发出聘请外教的邀请后，共有 10 名国际知名教练员报名竞聘。经过两轮筛选和多方评估，最终选择了阿根廷人劳尔·洛萨诺出任中国男排主教练。

洛萨诺曾效力于阿根廷国家队，退役后，先后担任过西班牙、波兰、德国、伊朗 4 支国家队主教练，并率领其中 3 支队伍打进奥运会。“最终选择洛萨诺，是因为他有带领多支

昆仑决遵义站落幕 6 场比赛 5 场 KO 引爆全场

本报讯（记者袁浩）日前，鸿坤昆仑决自由搏击大奖赛 60 遵义站落幕。在本次比赛中，诸神之战烽火再起，6 场比赛共计 5 场 KO 令观众大呼过瘾。“美丽死神”阿尔图路·奇斯辛柯携手“KO 女王”汪柯茵均 KO 对手，上演完美归来。

阔别擂台半年之久，此番面对扎卡里亚·贝塔尔的挑战，奇斯辛柯仍然展现出了强大的实力，在第 2 回合进行到 1 分钟时便用击腹拳 KO 获胜。“我不在乎对手是谁，我只是来完成我的任务，用 KO 结束比赛。”奇斯辛柯赛后霸气地说。而伤愈归来的汪柯茵同样不负众望，在次回合利用重拳将巴西老将茱莉安娜·沃娜 KO，引爆全场。

2014 年，国家体育总局取消商业性和群众性赛事审批权，民间办赛成为热潮，最火爆的赛事当属马拉松及相关跑步比赛、自由搏击类赛事。昆仑决正是在这样的背景下诞生而生，昆仑决是一项由中国原创、掌握核心规则制定权和话语权的世界级职业搏击赛事，成立于 2014 年。

通过 3 年多的努力，昆仑决已经成为世界级顶级搏击品牌。昆仑决创始人姜华在接受采访时表示：“我的想法非常简单，守住心走下去，做好产品、赛事和呈现，以及所有的外延，昆仑决就要做到最好。我相信在这样一个时代里，有这么多人一起去推动体育产业的发展，市场规模可能会远远超过了 5 万亿元。”

中超两队提前晋级亚冠淘汰赛

本报讯（记者李元浩）北京时间 4 月 26 日晚，2017 年亚冠联赛小组赛第五轮争夺全面展开。来自中超联赛的上海上港坐镇主场 4 比 2 击败韩国首尔 FC，提前一轮确定晋级淘汰赛阶段。此前，江苏苏宁凭借前 4 轮比赛全胜的出色表现，已将 H 组第一的位置提前收入囊中。

葡萄牙名帅博阿斯执教的上海上港本赛季表现出色，不仅在中超联赛前 6 轮过后 4 胜 1 平 1 负排名第 2，在亚冠赛场也是高歌

猛进，以小组赛前 3 轮连胜的战绩为小组出线奠定了坚实基础。虽然上轮亚冠小组赛客场不敌日本浦和红钻，但本轮回到主场对阵首尔的上港迅速恢复了状态，依靠胡尔克、张卫、武磊和奥斯卡的进球取得大胜，昂首晋级亚冠 16 强。

在前一比赛日的较量中，前 4 轮小组赛取得 4 连胜的江苏苏宁主场 1 比 2 不敌韩国济州联，但本场失利无法撼动苏宁已经确定的小组头名位置。不过，本赛季中超联赛前 6

做“有良心、负责任”的企业——

看茅台如何产生获得感？

2016 年的茅台年报显示，茅台拟每十股派 67.87 元（含税），合计分配利润 85.26 亿元。此次分红的资金额度，在沪深两市历史上再创造一个新纪录。

多年来茅台保持经济效益稳定增长的同时，每年坚持现金分红，作为沪深两市分红最高的上市企业，“有良心、负责任”一直是茅台最重要的价值理念，“我们不会做‘铁公鸡’，要让百姓和股民实实在在分享到茅台发展的红利。”

“让投资者有肉吃”——这句朴实的话语，道出了茅台的企业价值与理想。

全球市值最高的烈性酒公司

在全球烈酒行业，贵州茅台一直以来，是价值投资的标杆性目标之一。

4 月 14 日晚，茅台公布 2016 年年报，当即引起业内外广泛关注：2016 年实现营业收入 401.55 亿元，较上年同期增加 20.06%，增幅较 2015 年上升 16.24 百分点，迈入跨越式发展期。从主业酒类销售来看，2016 年公司销售茅台酒及系列产品 3.69 万吨，同比增长 34.26%，酒类产品毛利率 91.31%，继续维持高位。实现主营业务收入 388.41 亿元，同比增长 18.95%。

年报发布前几日，贵州茅台股票总市值上升到 4949 亿元人民币，超过全球酒王帝亚吉欧，成为全球市值最高的烈性酒公司。

4 月 13 日，茅台股价再度提高，最高升至 398.59 元，市值突破 5000 亿元。

4 月 18 日上午 10 时 09 分，中国上市企业历史一刻再现：茅台股价持续拉升，突破 400 元大关，市值再度攀高，全球烈酒冠军的位置进一步企稳。

目前，A 股市场上，超过 5000 亿市值的只有 9 家公司，除茅台外，其余 8 家均为国家级航母。若按实际流通市值测算，茅台还要再前进两名，超过中国平安和建设银行，位列第七。

16 年前的 2001 年，贵州茅台鸣锣上市，发行总市值为 22.4 亿元。16 年间，这个数字上涨了 200 多倍。

在资本市场，价值投资的标准离不开几个要素：市场、品牌及成长性。茅台股价在全球市场的最新定位，不仅再次证明中国市场的强大拉动力，也充分说明了茅台出色的产品竞争力和盈利能力。

当前，白酒行业发展速度从高速增长转入中低速增长，行业进入挤压式竞争，只有品牌和渠道均有较强优势的企业才能把握住机会，进一步提升市场份额，漂亮的业绩报告背后，是茅台成功实施的茅台酒与系列酒“双轮

驱动”战略成效。据酒业家报道，茅台酱香系列酒作为茅台“十三五”规划的重要组成部分，也是培养酱香酒消费群体的重要载体，“133”战略明确定位，在茅台高层的高度重视及空前力度的支持下，以“建网络、抓陈列、搞品鉴”为核心工程，聚焦“5+5”的市场策略（即 5 个核心市场、5 个重点市场）效果显著，在飞天茅台的整体带动下，酱香系列酒持续发力市场，营收保持了高速增长，销售收入的增幅达 91.86%，超额完成了全年计划。

“我们不做吝啬的企业”

茅台不仅是一家盈利能力强的公司，也是一家慷慨的企业。

本次年报显示，茅台拟每 10 股派 67.87 元（含税），合计分配利润 85.26 亿元。用股民形象的表述就是，“跟着茅台酒有肉吃。”

据悉，贵州茅台成为两市“分红王”已非首次。早在 2014 年，贵州茅台就以每 10 股派 43.71（含税）元获评“最大方”公司，连年的高额分红被资本市场评论人士誉为“两市最有良心上市公司，没有之一”。

站在股市瞬息万变的十字路口，贵州茅台不但在行业中独树一帜，而且坚持高分红齐分享的态度，让股东享受公司快速发展的红利，彰显龙头公司的企业担当。

“茅台不做吝啬的企业，过去如此，现在如此，将来也会如此。”茅台方面不止一次表示，将不忘初心，继续坚持分红、回馈股东，做“有良心、负责任”的企业。在产品市场，茅台酒及系列产品持续升温，已成消费者心中的宠儿。对此，茅台集团一直保持清醒的认识，要让更多普通消费人群有机会品尝到茅台酒。

在 2016 年茅台全国经销商会及多次重要会议和市场调研中，茅台方面多次强调，要坚持尊重市场、稳定价格、科学平衡 3 个原则不动摇，酿老百姓都喝得起的酒，做消费者都放心的企业。

在过去的 2016 年，茅台相关负责人曾在公开场合多次表示，不管市场再好，茅台都不会降低标准，不提前勾调，不做影响质量的事。茅台是世界品牌 500 强，是老百姓的心头好，是不可复制的精品。同时，茅台重拳出击，多次对置茅台品牌形象、消费者利益以及经销市场秩序于不顾的违规经销商进行严厉处罚。

台酒的良性、健康、可持续发展态势。

业内营销专家分析，上一轮行业大调整暴露出的业内普遍存在的问题让茅台加强了渠道管控意识。预计今年茅台市场和价格可能不会出现大的波动，都将处于相对稳定的状态。而茅台的态度则彰显的是维稳保价的决心，亦是对消费者负责的体现。

结合近期茅台价格走势，及其内部最新会议精神，要让大众消费者买得起茅台，喝得起茅台，喜欢上茅台，发布“八大举措”，以“雷霆之势”强力稳定茅台酒价格，这些，都是为体现茅台“有良心、负责任”的社会责任感。

财富与善良同步传递

始终坚持“质量第一”，茅台视质量为生命，发扬“按图施针、精准发力、持续用功”的绣花精神和“精益求精、精雕细琢、追求极致”的工匠精神，秉持“崇本守道、坚守工艺、贮足陈酿、不变新酒”的质量理念，遵守“产量服从质量、成本服从质量、效益服从质量、速度服从质量”的“质量四服从”工作原则。作为国家级非物质文化遗产，茅台建立了完善了质量控制管理体系，严格产品出厂检验，致力于为消费者提供一流的民族精品。

通过合适的手段，将企业积累的财富向弱势群体转移，这是全球伟大企业关注社会进步、倡导社会公平的重要传统。

在茅台，除了每年为国家缴纳的巨额税金，还将企业在社会公益与社会责任上的贡献作为重要的任务。

本次年报，除了内容更加详实，将产量、产品数据进行详细披露之外，还详细描述了茅台的精准扶贫计划：资助贫困学生 2 万余人，结对帮扶贵州省道真县，合计投入资金 1.1 亿元。

作为“有良心、负责任”的企业，2016 年茅台继续出资 1 亿元开展“国酒茅台·国之栋梁”大型公益助学活动，帮助 2 万名大学生圆梦大学；2016 年茅台对口帮扶道真县，坚持动真情、用真心、真扶贫、扶真贫，在道路建设、基础设施、产业发展、融资贷款、公益活动、基层党组织建设等方面给予支持，竭力帮助道真县摆脱贫困、实现同步小康。茅台奉行“大品牌有大担当”的社会责任观，深入践行企业公民责任，大力回馈社会，不断强化企业贡献力。

让更多人从茅台的发展中获利，让更多人人为茅台的发展产生获得感，今天，走向世界的贵州茅台，一直把“有良心、负责任”作为自己的价值纬度，力求打造企业、经销商、消费者和股东多方共赢的“茅台现象”，践行责任反哺社会，深入践行企业公民责任，彰显茅台作为世界影响力的企业的应有担当。

国家队的经历，尤其是亚洲队伍，对亚洲排球有所了解，且有较好的带队成绩。同时，他也了解世界高水平排球理念，能够帮助我们解决问题，挖掘中国男排的潜力。”李全强说。

中国排协与洛萨诺签订了一份 2+2 年的合同。根据约定，洛萨诺需带领中国男排在 2017 年亚锦赛上夺取奖牌，在 2018 年亚运会上进入冠军决赛。如果完成相关任务，双方愿意继续合作，中国排协将执行后两年的合同。洛萨诺需在 2019 年亚锦赛上夺取冠军，获得 2020 年东京奥运会参赛资格，并战胜同组的亚洲球队。

对此，洛萨诺表示：“完全有信心实现预期目标。”目前，中国男排的世界排名为第 20 位，洛萨诺认为，中国男排确实与世界高水平球队有较大差距，尤其是在调整攻和拦网方面，中国队还有待提高。“我们的教练团队将分阶段分领域制定不同的目标和训练计划，帮助队伍提高。这是一个光荣而巨大的挑战，但我对带领中国男排取得应有的成绩有信心。”



4 月 25 日，切尔西队球员科斯塔庆祝进球。当日，在 2016-2017 赛季英格兰足球超级联赛第 34 轮比赛中，切尔西队主场以 4 比 2 战胜南安普顿队。

新华社/路透

| 整合 |

中国杯定向越野打造 4 站巡回赛

本报讯 4 月 25 日，中国杯国际定向越野巡回赛组委会在北京陶然亭公园举行了首都新闻媒体跑团中国杯国际定向越野巡回赛媒体宣传体验赛。

中国杯国际定向越野巡回赛由国家体育总局航空运动管理中心、中国定向运动协会主办，歌华中奥集团、中国职工国际旅行社总社、中国青年报承办，中国职工文化体育协会作为指导单位。

中国杯国际定向越野巡回赛，是今年开始全新创办的集体育、智育、文化、旅游于一体的高端赛事。据悉，组委会今年将打

本报记者 李元浩

4 月 26 日的北京早已春意盎然，但 3 到 4 级的北风让京城的清晨依然有些微凉。位于京郊金盏的北控足球训练基地内，接掌中甲北京北控印才两天的高洪波，已经开始了紧张工作。本周六（29 日）下午，高洪波将带领北京北控迎来本赛季中甲联赛客场挑战呼和浩特中优的比赛。这是高洪波执教北控的首次亮相，也是他离开国足帅位近半年后的教练“首秀”。

选择从中甲联赛再次出发，五十而知天命的高洪波做好准备了么？

北京北控的换帅看似突然，实则早在酝酿

离开国足帅位近半年后，他选择从中甲联赛再次起步——高洪波：洗尽铅华再出发

之中。前两个赛季曾在石家庄永昌率队取得不俗战绩的保加利亚籍主帅亚森，本赛季执教北控以来却显得极为“水土不服”。率队前 6 轮比赛仅取得 1 平 5 负的战绩，目前积 1 分排名垫底的表现，令赛季前志在冲超的北控俱乐部极为尴尬，尤其是上轮主场 0 比 4 不敌同城对手北京人和的糟糕表现，更是成为压倒亚森的最后一根稻草。24 日下午，北控俱乐部官方宣布亚森“下课”，高洪波正式出任球队主教练，将率领球队征战本赛季中甲联赛。

高洪波与北控的缘分，并非从此次执教开始。据记者了解，早在 2015 赛季，北控俱乐部便有意邀请高洪波执教，但最终由于高洪波执教国足而搁浅。此次终于与北控携手，高洪波在接受采访时坦言自己“完成了心愿”：“离开北京足球 20 年了，能够再次回到北京做教练很高兴，也算是完成了自己的一个心愿。我希望能教练员岗位上为北京足球再尽一份力。”

从去年 3 月率领国足在世预赛 40 强赛中绝处逢生晋级 12 强赛的精彩，到去年 10

月世预赛 12 强赛难求一胜而火线“下课”的黯然，高洪波的第二次国足主帅之旅充满戏剧性。再度离开国足帅位后，高洪波迅速“消失”在公众视野中，直到今年 3 月底以技术顾问身份，出现在北京中赫国安俱乐部顾问咨询委员会成立仪式上。

谈及自己离开国足帅位后的生活，高洪波表示自己过得“很充实”。“前一段时间主要在国内外学习，3 月份回到国内，和一些球队进行了交流沟通，也做过一些足球青训方面的调研。”

10 岁进入崇文区体校，15 岁入选北京青年队，17 岁随队获得全国青年联赛冠军并荣膺最佳射手，随后便是那段令人羡慕的职业生涯……高洪波与北京足球的缘分可谓浓

厚，但他的教练生涯一直与北京足球无缘，直至此次执教北控。

被问及为何作出执教北控的决定时，高洪波认为“能够回到家乡执教的因素促使我首选北控。”他在接受采访时坦承，北控目前在甲联赛中取得的成绩与球队实力不成正比，“球队目前的确很困难，需要大家脚踏实地走出困境。”

虽然到队时间不长，但高洪波带给北控的变化显而易见。近两天的训练队，队内因为连战不胜累积的压抑气氛已得到很大缓解，笑容重新出现在队员脸上。北控核心球员闫相闯在接受采访时认为，高洪波的到来一定会给球队带来积极变化：“高指导的到来能给全队带来信心，我相信他能把球队带出低谷。”

当问及他能否率队实现球队冲超的目标时，高洪波显得很谨慎：“我这次和俱乐部签约了两年半时间，肯定希望能够带领北控冲超成功。但是目前来说，由于球队排名不太理想，立足中甲是更现实的目标。尽快取得本赛季中甲联赛首胜，是我最紧迫的任务。”

次改为 3-12 月份每月举办一场。（李元浩）

乡镇小学搭起象棋大舞台

本报讯“我在业余棋赛！我要上全运！”日前，100 多位正在参加业余棋王赛的小棋手在临海上盘镇中心校的校园里，异口同声地大声喊出了自己的梦想。尽管这里只是一所乡镇小学，却搭建起了全运会象棋预选赛的大舞台。

为期两天的“江阴周庄”2017 中国体育彩票全国象棋业余棋王赛“鑫棋道”浙江赛区台州上盘预选赛在这里举行，本次赛事的少儿组比赛也是今年全运会象棋群众项目浙江赛区选拔赛的组成部分。（袁浩）

争揽货源的“女汉子” 重点旅客的贴心人

李立秋是沈阳铁路局四平东站客运值班员，1970 年出生，东站职工多亲切地称她为“秋姐”。“秋姐”干起工作来有股泼辣劲，人们又又称她“女汉子”。

东北货运快车开行以来，李立秋积极响应路局号召，每月都能营销货物 200 余吨，是车站公认的营销能手。为了争揽货源，她营销的足迹遍布四平以及周边各大企业。去年冬季，她经过多次走访，营销来 20 吨发往延吉的玉米油，货物运到后，企业却以各种理由拖欠发货费用。为了车站能够入账，李立秋二话没说自己垫付了发货款。这种事她可不是就这一次，累计为这家企业垫付达 7 万多元，这对于一个普通家庭来说不是一笔小数目。经过长时间的合作和接触，这家企业被李立秋的诚恳和热情深深地打动了，不仅一次性结清了发货款，以后的发货中也没有拖欠过一。

今年 3 月份，她营销来 7 吨发往长春的饮料，但在运输过程中因为说不清楚的原因，货物外包装沾染了一些发黑，收货方拒绝收货，企业要求赔偿，李立秋得知这一情况后着急了，她想这要赔钱，得给车站带来多大损失？经过请示车站领导，她当即带着四平东站 7 名职工赶到长春，自费买了 100 条毛巾，挨箱挨件地擦。正是春暖花开的季节，连续擦了 6 个多小时，个个干得满头大汗，用他们的辛劳和汗水化解了这次“危机”。

李立秋办事执着，走企业揽货源，别人攻不下来的难关，她基本都能搞定，大家说

她是“政女强人”。可是，为了揽货源，吃了多少苦，挨了多少累，只有她自己清楚。

李立秋患有严重的慢性胃炎，每营销来一批货，她都要跟着取货、倒装、制票，有时甚至亲自跟车押运。吃饭时间的不固定，导致胃病越来越严重，犯病时，疼痛难忍，她就用自带矿泉水服几片药继续坚持。有一次她到一家企业揽货时，与部门经理谈了 40 多分钟，好话说了一箩筐，人家就是不愿意让铁路运货。这时她的胃病又犯了，疼得她捂着肚子蹲了下来，部门经理赶紧把她扶到椅子上，倒了杯热水，感慨地说：“你一个女人能做到这样真是不容易，这批货就走铁路试试吧，如果能保证像你所说的那样，我们以后就走铁路了。”话刚说完，李立秋激动得“腾”地从椅子上站了起来，半开玩笑道：“大哥啊，太谢谢你了，你这一句话，我这胃马上就疼了。”

李立秋跑企业揽货源那股劲儿是个名符其实的“女汉子”，可对待旅客，尤其是重点旅客，又是个柔情似水的小女子，旅客们还送给她一个别致的称呼：“微笑姐”。

今年春运期间，李立秋在候车室巡视时注意到一位老人行动迟缓，便主动询问旅客是否需要帮助。经过耐心询问，了解到这名老人已经 80 多岁了，这次是和外孙女一起乘车去辽阳。了解情况后，李立秋便将旅客安排到重点旅客候车区，为旅客送上热水，并用轮椅将老人提前送上车站。当日，老人的外孙女为李立秋写了一篇微博，写道：虽然这只是铁路人日常工作的点滴，但对于旅客来

说则是雪中送炭。

今年 2 月 9 日 21 点 29 分，G8032 次列车进入四平东站，从车上下来一位拄着拐棍的老人，大多数旅客基本上已经出站，唯独这位老人，在站台上徘徊，发现这一情况后李立秋主动上前询问后得知，老人今年 85 岁，家住长春，说要去五龙背或汤岗子洗温泉。其间老人的手机来了几次电话，老人都挂断了，李立秋察觉事情有些蹊跷，便和老人唠起了家常，经过一番了解才知道老人是赌气出走的，李立秋当即把老人安排到休息室并耐心地劝导，最后经过同意给老人的家人打了电话。2 点 30 分，老人的家人开车来到四平东站，老人的女儿激动地握着李立秋的手再三表示感谢。

李立秋在四平东站工作的多年里，像这样的好事数不胜数，她始终把“传递一个微笑，奉献一颗爱心、帮助一位旅客”作为自己工作的座右铭。

爱说爱笑的她总是给人一种阳光乐观、没有烦恼的样子，但在她“女汉子”的坚强外表背后却有很多鲜为人知的辛酸。她离异多年，父母也早已去世，她一个人带着女儿生活，一岁就是 13 年，日子之艰难可想而知，但她从不给车站和别人添麻烦，没有极特殊情况从不请假，在工作中受了委屈也从不抱怨。她的女儿也在铁路工作，每个月回家一次，每次回家李立秋不是发货，就是当班，母女俩难得见上一面，每当见面时女儿轻轻的一句：“妈妈，你又瘦了”，让这个看似坚强的“女汉子”忍不住热泪盈眶。（顾威 孙建东 杨冀达）

业务单元，在供电所标准架构下设置“一室一厅六组”等工作单元。同时探索实施可视化管控平台，在微信平台实时传送图片，实现班组、车辆、人员实时管控。

“家文化”构建和谐家园。走进张湾供电所，庭院鸟语花香，宿舍干净整洁。茶饭之余和休息时间自觉进入图书馆看书学习的习惯逐步养成。该所全面推进“供电所、我的家”建设，把供电所建设成为“安全、规范、高效”的执行单元和“自立、互助、温暖”的职工家园。该所全面开展“四室两间一堂”（24 小时值班室、文化活动室、图书阅览室、卫生间、洗衣间、食堂）等生活设施配套工程建设，增设员工休息室等，修建的洗衣房也已投入使用。该所还充分利用工会宣教平台作用，建立员工实训室，深入开展全员岗位练兵和技能比武，实现“人人练、岗岗比、层层赛”；制定创新工作计划，坚持以微创新，以微投入，有效解决安全生产、生产管理、生产技术等方面存在的实际问题，为公司健康发展出谋献策。

（张红 海岭）