

## 天际汽车携手联行科技 布局充电服务网络

本报讯 12月23日,天际汽车科技集团有限公司与联行网络科技有限公司达成战略合作。未来,双方将在新能源汽车充电服务领域,包括充电APP、充电平台、企业平台账户管理、即插即充解决方案等方面进行战略合作,为新能源车主提供更好的充电服务。根据协议,双方将依托各自公共充电服务能力和汽车充电系统的优势,实现新能源汽车充电商业模式创新。

近年来,国内新能源车市场发展迅速,但充电设施建设仍然滞后于产业发展,充电服务已经成为新能源汽车推广应用的“瓶颈”。按照国家制定的发展目标,2020年我国总体充电桩保有量将达到480万个,满足500万辆新能源汽车的出行服务需求。按照目前的充电桩保有量推算,还需新增至380万个,才能满足市场需求。

天际汽车积极利用其在全国的车辆运营商、经销商资源,推进充电服务体系一体化建设,并投资建设汽车充电云平台,与联行科技充电设施互联互通平台对接;联行科技将向天际汽车输出优质公共充电服务能力,聚焦提升车主的充电使用体验。双方将在充电系统赋能、车辆充电运营和管理进行合作,并就战略咨询、新能源汽车销售等相关领域进行探索。

联行科技由国家电网、南方电网、特来电和星星充电共同创建,截至2019年12月,除四家股东外,已与云快充、万马爱充、聚电科技、珠海驿联、南京能瑞、车联网等110余家充电运营商完成互联互通签约,接入公共桩超过43万根,占比超过全国总量的85%,服务覆盖全国30个省、304个城市和近5万公里高速路网。其中,其深度互联互通充电设施近25万台,全面支持启停、充电和付款,基本实现充电服务“全国一张网”。

“联行科技和天际汽车的战略合作将形成优势互补,最终目标还是降低新能源主机厂商客户,终端用户优质公共充电服务的获取成本,为用户提供更加智能、高效、便捷的服务体验。”联行科技充电业务中心总经理黄表示。(东升)

## 制造业一定要走向高水平

本报记者 蒋 茜

近日,在由《中国企业家》杂志社主办的2019(第十八届)中国企业领袖年会上,几位来自制造业的企业家谈了他们所面对的机遇和挑战。

“在制造业方面我们一定要走向高水平,一定要掌握核心技术,一定要走向高质量发展这条道路。”武汉高德红外股份有限公司黄立说。该公司是目前国内最大的,以红外热像技术为核心的综合光电系统产品研制生产企业,他们在用深度学习技术把红外热成像加软件,便能自动识别如黑夜等特殊场景,这是未来自动驾驶或者安全辅助驾驶的重要技术。

产业链尤其是高端产业链的配套缺失,是我国制造业发展面临的一大困难。“我国的芯片产业链不够完整,特别是制造芯片的机器设备,这些方面中国与发达国家相比还有比较大的差距。”黄立介绍了人工智能为制造业“赋能”的实践,他们正在新建的芯片大楼投用后,产能会翻好几番,其中用到了大量的智能化制造技术。

从事服装制造业的依文集团董事长夏华选择的发展思路是“集合制造”,她把重心放在供应链整合上。“从企业的维度看问题,人财物有限,但数字化时代应该跳出来从产业维度思考,把产业链条里各个闲置或优质的产能链接起来,最后形成共振。”在她看来,无论是区块链、大数据,还是AR技术、VR技术,都要抓紧时间跟产业链打通,才能真正改变老百姓的生活,才能真正实现。

青岛啤酒股份有限公司董事长黄克兴也着重提到人工智能对企业的改造。他举例称,以前需要人工检查啤酒的罐装容量、贴标等工序,现在上一台人脸识别技术的机器人,这几个环节的问题都能解决。这既保证了产品质量过关,又节省了大量人工,替换了简单的、没有技术含量的劳动。

人工智能还使得个性化定制以及产品、销售渠道和组织的创新成为可能。“只要消费者一下订单,青岛啤酒连上游的制罐厂、印刷厂、纸箱厂、生产厂、物流商可以同时接到指令,同时启动生产,籍此把过去大规模生产变成小批量快速生产。”黄克兴称,个性化定制十箱就可以起订,现在最长时间是7天,未来可能3天就能解决。

“企业是不是能够经得起时间打磨?是不是耐得住寂寞?是不是能够经得起反复失败而不断地创新?”黄克兴在发出三连问后表示,“秉持工匠精神,持之以恒地打造一个全球有影响力的品牌,这是我们迈向制造强国的关键因素。”

## “智慧管家”助力劳务管理零风险

本报讯(特约通讯员郑传海 通讯员宋银雪 曹筱璐)33支劳务队伍,1200多名劳务工人分散在107公里线路上作业,沿途经过山西、河南两省三市五县区,跨越三门峡黄河特大桥和全国重载铁路最长的崆山单线隧道。在如此复杂的环境下,从开工到完工,中铁建电气化局三公司三门峡项目部连续17个月实现劳务队伍施工质量安全零事故、治安零违法和工资零欠薪。12月20日,项目经理李瑞青谈及“四零”体会时说,这得益于把日常管理与“智慧管家”结合。

其所说的“智慧管家”,指的是固定智慧管理系统和流动智慧管理系统。

2018年8月,项目上场后,他们针对管段工期紧张、线路长、高度分散和高风险的分项工程等特点,建立健全了员工驻地、施工现场和随车动态作业智能化管理制度,把固定智慧管理系统和流动智慧管理系统接入作业队和劳务队伍驻地,施工现场和流动作业车上,实现智慧管理和日常管理有机融合。

固定智慧管理系统对所有劳务工人一律实行凭身份证登记备案和办理银行代付工资卡,每天刷脸上下班,通过视频识别和后台信息存储,准确掌握上下班的信息。

动态智慧管理系统,验证本人安全帽后面的二维码信息无误后方能进入作业现场,否则,一律不能进入现场;而跟随轨道车动态作业和中午在现场就餐的人员,一律在轨道车侧面的视频系统刷脸识别。人走到哪,智能识别系统就紧随其后呵护到哪里。

在引入智慧管家加强对现场安全和风险监管的同时,他们并没有因智慧管家具有自动识别功能,就替代了日常教育引导和管理,而是把劳务队伍纳入各个作业队统一管理,每天一同参加作业队组织召开的早班会和晚上讲评会,一月一次的总结表彰会,每天在现场举行的技术交底和每周一次的技能培训,并把所有劳务工人纳入了项目部和各专业组织发展的创建党员先锋岗、红旗责任区和党员精品示范工程竞赛小组,做到了有劳务工人的地方,就有党组和党员在一起,项目党组织开展的各项活动做到了不落一个劳务工人。

## 月嫂成为家政领域最火的行业岗位,消费者期盼优质服务

# 市场需求旺盛,月嫂行业如何规范升级?

本报记者 黄仕强

近日,58同城公布了最新的《中国家政市场就业及消费报告》,数据显示,在家政市场细分行业中,2019年月嫂平均薪资高达9795元,排名行业第一。

当下月嫂市场需求量旺盛,市场供不应求,这让月嫂成为了家政领域最火的行业岗位。不过,记者调查发现,急速升温的月嫂行业也暴露出各种弊端,尤其是随着母婴护理服务内容的升级,许多父母渴望新的行业标准出台规范市场,为自己的消费保驾护航。

### 高薪背后的酸楚

“工资确实不低,但我们干的活儿累人又累心。”来自重庆永川区的伍梅(化名)这样说道。

伍梅从事月嫂已经有两年多的时间,刚刚被所签约的家政公司评为“年度金牌月嫂”。该公司的负责人王女士告诉记者,“金牌月嫂”在她们的服务价格是12000元起,如果雇主满意给予五星好评,月嫂还能拿到10%~15%的奖励。

“收入包括服务薪酬、公司奖励和雇主单独给予的红包。”伍梅说,因为自己的口碑不错,服务订单基本上没停过,目前的预约订单已经排到明年二月份。但伍梅告诉记者,“高收入和好评的背后,工作中的酸楚只有自己知道。”

“都说我们月嫂已经赶超白领,但外界并不清楚,我们的工作时间和压力也远超白领,毫不夸张地说,24小时!”伍梅给记者简单梳理起当月嫂的工作内容:观察新生儿脐带、黄疸、大小便,及换尿布、洗澡、喂奶、哄睡等;观察产妇产后恢复情况、清洗伤口、按摩、通乳,还要给产妇做营养餐和情绪疏导等。

伍梅说,她每天的工作通常在清晨四五点就开始了,先是给宝宝换尿布,然后给产妇准备“月子餐”,紧接着给宝宝喂奶、拍嗝、换尿布、洗澡。在这期间,还要随时观察产妇的情况,要么做产后心理疏导,要么为产妇处理伤口……“每天几乎没有停下来歇息的时候,一直要到深夜十一二点,等宝宝和产妇都熟睡了,才能休息一会儿。”伍梅表示,即便睡觉都不能太沉,随时听到闹钟,要醒来数次给宝宝喂奶拍嗝,“这两年多



王彦民/中新社

以来,我基本上没睡过一个整觉。”

即便是工作占据了自已大量的时间,伍梅还一刻没停地为自己“充电”。她告诉记者,这两年时间一边工作一边考取多个职业资格证书,包括育婴师资格证、健康管理师证。“现在月嫂服务内容也在不断增加,这些都是必须掌握的。”伍梅说,她正是这样一步步在从行业门外汉成长为“金牌月嫂”。

记者在与多位月嫂闲谈中,关于她们的工作内容和时间也和伍梅的描述如出一辙,甚至有月嫂心存愧疚地说,“订单太多,我都已经快两个月没见自己的外孙了。”

### 需求者心中的不安

家住渝中区的龚先生最近比较心慌,老婆预产期在明年三月份,眼看日子一天天临近,直到现在他还没有选到合适的月嫂。

因为双方父母都抽不开身来照顾,加之认为月嫂更专业,张先生和老婆很早就决定,等宝宝出生

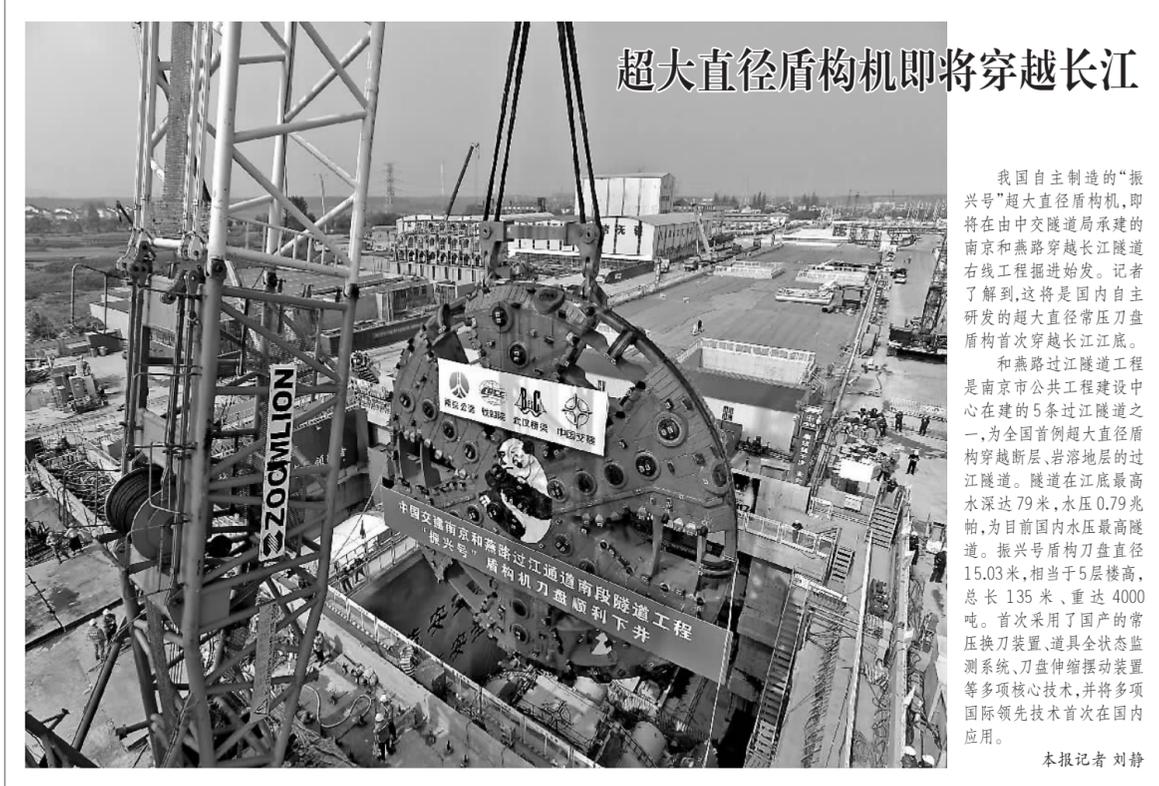
以后请月嫂。

“起初,我们并没有着急,心想市面上这么多家政公司,请一个月嫂还不容易吗?”张先生说,直到同事告诉他请月嫂一定要趁早,很多好的月嫂通常是提前半年预订时,他们才慌了神。

跑了四五家家政公司后,现实让张先生对请月嫂多了一些顾虑。“咨询过的几个家政公司都说自己有最专业的月嫂队伍,但他们列举出来的月嫂服务内容又不完全一样,一时间根本无法分辨,到底哪家更专业?”

张先生给记者展示着他搜集的家政公司宣传页。为了进一步了解,他还专门上网搜索关于月嫂行业的技术标准文件,发现也没有最新版本。好不容易从身边朋友那里打听到几位口碑不错的月嫂,可当张先生一通联系之后,发现这些月嫂手上的订单都预约满了。

熟人介绍的好月嫂请不到,找家政公司又充满担忧,记者了解到,像张先生这样的境况并非个例。在重庆某家政公司采访时,记者就偶遇到多位前来咨询月嫂服务的人士,他们都有共同的不



## 超大直径盾构机即将穿越长江

我国自主制造的“振兴号”超大直径盾构机,即将由中交隧道局承建的南京和燕路穿越长江隧道右线工程掘进始发。记者了解到,这将是国内自主研发的超大直径常压刀盘盾构机首次穿越长江江底。

和燕路过江隧道工程是南京市公共工程建设中心在建的5条过江隧道之一,为全国首台超大直径盾构穿越断层、岩溶地层的过江隧道。隧道在江底最高水深达79米,水压0.79兆帕,为目前国内水压最高隧道。振兴号盾构刀盘直径15.03米,相当于5层楼高,总长135米,重达4000吨。首次采用了国产的常压换刀装置、刀具全状态监测系统、刀盘伸缩摆动装置等多项核心技术,并将多项国际领先技术首次在国内应用。

据新华社(记者有之妍)记者23日从上海地铁获悉,常州即将于12月25日加入长三角城轨“一码通”阵营,届时长三角城市轨道交通将实现全网票务“软贯通”,长三角区域城轨将全部迈入“互联互通智慧地铁圈”时代。

在国家长三角一体化战略指引下,上海地铁于2018年12月1日与杭州、宁波率先启动轨道交通二维码互联互通。经历一年多的发展,越来越多的长三角城市加入了长三角城轨二维码互联互通阵营。目前,城轨互联互通累计服务近300万人次异地刷码,单用户跨城出行最高330次。“沪杭甬温合宁苏锡徐常”10城居民去对方城市时,只需打开自己所在城市的地铁官方APP使用二维码,在另外9城也能扫码坐车。

据悉,常州加入后,长三角将在全国轨道交通二维码范围内率先实现区域城轨二维码“互联互通”服务的全覆盖。

新华社记者 王昊飞段续 金津秀

冬至刚过,东北大地千里冰封,由于丰满水电站的出水温度保持在4℃左右,使蜿蜒穿过吉林省吉林市的松花江段依然碧波荡漾。这座山水相映、银装素裹的“北国江城”,近年来正依托禀赋超群的冬季资源发力“冰雪+”,打造闻名遐迩的“冰雪奇缘”,为一座传统东北工业城市注入发展新活力。

### 冰雪+体育:隆起中的冬季运动高地

吉林市曾承办过13届全国冬季运动会中的4届。提及1999年的第九届,当地许多冰雪人依然对“背筐运雪”记忆犹新。那一年由于硬件条件的短板,使组委会雇了北大湖滑雪场周边的许多农民一筐筐地从山里往赛道上运雪。

今非昔比。吉林市的年度雪季已开板1个多月,站在万科松花湖、北大湖、吉雪等大型滑雪场的山脚下仰望,散缓山林间的造雪机喷出的雪雾营造出梦幻般的意境。由防空洞改造而成的北山四季越野滑雪场,不仅用持续全年的室内造雪保障了这座山滑雪四季“不断电”,还在短短一年内将当地的越野滑雪人才储备由76人拓展到500余人。

造雪,从“背筐运”到“漫山造”,“四季造”;滑雪,从“看天气”到“看心情”“看服务”。转变的背后,是吉林市冰雪体育的跃进。“不论是专业运动员训练、比赛,还是大众体验、参与,吉林市都能提供足够的雪资源和配套服务。”吉林市体育局副局长刘义军说。

## 发力“冰雪+” 吉林打造“冰雪奇缘”

122块露天公益冰场。2014年,从吉林市一路滑入冬奥赛场的李坚柔夺得索契冬奥会短道速滑冠军,这座城市的“冰热”也开始提速升温。自2015年以来,当地政府部门已连续5年为大众浇筑公益冰场,去年冬天全市约有136万人次在公益场地上冰。

群众参与持续升温的同时,越来越多的高水平赛事也开始登陆。丝路杯冰球超级联赛、自由式滑雪空中技巧世界杯、全国花样滑冰锦标赛……21日,历时2个多月、覆盖中国与芬兰多个城市的第六届高山定点滑雪公开赛将首站放在吉林市举行。北京华体动势体育文化科技有限公司副总经理魏薇表示:“选择吉林,因为这里是隆起中的冬季运动高地。”

### 冰雪+旅游:滑雪之余游览“雾凇之都,滑雪天堂”

随着2022年北京冬奥会的临近,越来越多的城市开始借助这一“东风”发展。在上海、广州等自然冰雪匮乏的南方城市,室内冰场、雪场如今层出不穷,这给坐拥冰天雪地的东北城市也带来不小的市场压力。

如何更牢固占据市场主动?滑雪、滑冰之余还能干点啥?吉林市开始在冰雪+旅游方面做文章,使

“雾凇之都,滑雪天堂”的城市资源进一步标签化——21日开幕的第25届中国吉林国际雾凇冰雪节,正是冰雪运动与雾凇观光、温泉体验等旅游资源的有机整合。

得益于丰满水电站的出水,穿城而过的松花江不仅冬季不封冻,还能使雾气凝结于江边树枝上形成雾凇奇观。“游走其中,像是仙境。”来自广东的游客王薇点赞道。每逢大规模雾凇出现,来吉林市玩雪的游客便仿佛发现了电影中的“彩蛋”,不约而同地在社交媒体上“刷屏”。

吉林市舒兰市本是一个名不见经传的县级小城,自2016年在在上营镇马鞍山村二合屯开发出“吉林雪乡”以来,一座山坳中的自然屯迅速因东北风民俗接待、农民自建滑雪乐园等项目成为“网红”,屯子里收入好的农户在一个雪季能赚三四万元。

早上看雾凇,吃一顿东北特色农家饭,然后奔赴滑雪场,晚上住在温泉宾馆,在三九天泡室外温泉……近三年来,吉林市旅游收入快速增长,最高增幅达74.2%。

### 冰雪+未来:延伸“冷资源”产业链 铸就城市名片

在国内各城市冰雪运动场地不难发现,不论是

### 连徐高铁最大跨度系杆拱顺利合龙

本报讯 12月18日,随着最后一节拱肋拼装完成,标志着中国时速350公里高铁首个等截面系梁—跨168米系杆拱顺利合龙。由中铁北京工程局承建的东海特大桥跨G311国道系杆拱连续梁,位于江苏省东海县与新沂市交界处,为跨越G311国道而设计,线路夹角为19°,全长248.7米。该桥是中國时速350公里高铁建筑史上首次采用等截面系梁—跨168米系杆拱连续梁,也是连徐铁路全线重点控制性工程之一。

据悉,连徐高铁是国家《中长期铁路网规划》中“八纵八横”高速铁路主通道横向“陆桥通道”的重要组成部分,是以江苏省投资为主建设的首条时速350公里的高铁。通车后,从连云港到徐州仅需40分钟。(张振会)

### 二维码票务联通助力推进长三角一体化

据新华社(记者有之妍)记者23日从上海地铁获悉,常州即将于12月25日加入长三角城轨“一码通”阵营,届时长三角城市轨道交通将实现全网票务“软贯通”,长三角区域城轨将全部迈入“互联互通智慧地铁圈”时代。

在国家长三角一体化战略指引下,上海地铁于2018年12月1日与杭州、宁波率先启动轨道交通二维码互联互通。经历一年多的发展,越来越多的长三角城市加入了长三角城轨二维码互联互通阵营。目前,城轨互联互通累计服务近300万人次异地刷码,单用户跨城出行最高330次。“沪杭甬温合宁苏锡徐常”10城居民去对方城市时,只需打开自己所在城市的地铁官方APP使用二维码,在另外9城也能扫码坐车。

据悉,常州加入后,长三角将在全国轨道交通二维码范围内率先实现区域城轨二维码“互联互通”服务的全覆盖。

### 冰雪+未来:延伸“冷资源”产业链 铸就城市名片

冰刀、雪板等装备,还是造雪机、推雪车、缆车等设备,几乎都是进口品牌的天下。在吉林市坚柔冰雪运动俱乐部,教练王鹏表示:“加拿大、韩国品牌的冰刀材质更好,国产品牌还有待提高。”

着眼长远,吉林市如今正延伸“冷资源”产业链铸就城市名片,落实《冰雪装备器材产业发展行动计划(2019—2022)》,引进国内外冰雪装备研发、制造和销售企业,努力打造为全国重要的冰雪装备制造基地。吉林市国士部门创新突破原有土地政策限制,优先安排冰雪产业项目计划指标。

今年10月举行的2019国际冬季运动(北京)博览会上,吉林市城建集团、吉林市国元集团分别与芬兰巴佛集团签署合作协议。根据协议,两国企业将在冰雪装备制造与研发、冰雪场馆咨询服务、冰雪人才培养等方面展开合作。

吉林市副市长盖东平介绍,吉林市响应“带动三亿人参与冰雪运动”号召,目前已投入1000余万元用于中小学冰雪运动普及工程,全市国家级冰雪运动特色学校已发展到37所,在吉林省首创编印了冰雪教材,中小学冰雪体育开课率达90%以上。

“冰雪运动已成为吉林市全民健身的新风尚。去年冬季,全民上冰雪突破230万人次,未来,有望继续取得突破。”盖东平说。