

# 农民工

## 周刊



责任编辑：甘哲  
E-mail: grbnmgzk@163.com

### 打工前沿

## 乡村振兴需引入智慧“外脑”

刘兵

据报道,近日浙江正式启动了“千名‘乡村CEO’培养计划”,首期招收的100名“乡村CEO”学员迎来为期9个月的培训期。他们将通过基地实训、驻村实训、远程教学、互访学习等方式,就如何经营乡村接受更为系统化的培养。

所谓“乡村CEO”,是对农业经理人这一职业的形象称呼,是指在农业经济合作组织中,从事农业生产组织、技术支持、产品加工与销售等管理服务的人员。2019年,人社部等部门发布的新职业中就将其囊括在内。

2019年,浙江省杭州市余杭区广发“英雄帖”,前后引进了22名“乡村CEO”,首开引入农业经理人的先河。很快,有“乡村CEO”的村庄发展速度和各项指标明显高于其他村,显示出勃勃生机。由此,这一新兴职业迅速火遍全国,成为推进乡村产业振兴和人才振兴的有力助推器。

不少乡村地区发展相对滞后,原因之一就是人才匮乏。缺少懂经营、会管理的人才已成为制约乡村经济社会进一步发展的瓶颈。乡村新业态的蓬勃发展及大量的市场主体往往苦于没有具备策划与营销能力、对市场化有合理的判断能力的人才而陷入困境。

专业的人做专业的事才能取得事半功倍的效果。从近年来的实践来看,“乡村CEO”活跃在农业生产的各个领域,以先进经营理念和科学技术,运营各种生产要素和资源,组织和管理规模化、集约化农业及其他专业化的生产形式,使得营业收入和村民所得显著增加。

此外,“乡村CEO”也是一些青年才俊和乡村之间的“双向奔赴”。数据显示,“乡村CEO”群体近三成是35岁以下的青年,他们是最富有活力和创造性的人群,而农村则具有广阔的创新空间和发展平台,二者不仅互相契合,而且往往能相互成就。

不过,由于各地的资源禀赋、发展模式以及发展程度不尽相同,因此农业经理人的待遇和处境各不相同,一些“乡村CEO”也面临着水土不服、与乡民不睦等困境,这些还亟待乡村探索路径逐步解决。

人才是第一资源,实现乡村振兴需引入“乡村CEO”这样的智慧“外脑”。只有越来越多的人才走向乡村、扎根乡村,盘活经营,乡村持续繁荣才有可能。对于乡村来说,要想收揽更多优秀的“CEO”,增加经济效益,除了保障收入以外,还尤其需在制度层面加强顶层设计,以机制创新盘活人才资源。

## 海南补缴阶段性缓缴社保费将于年底截止

本报讯(记者赖书闻)日前,记者从海南省社会保险服务中心获悉,为避免申请缓缴的单位和灵活就业人员错过补缴期,省社保中心发布补缴阶段性缓缴社保费将于2023年12月31日截止的通知。

通知表示,以个人身份参加职工基本养老保险的个体工商户和各类灵活就业人员,2022年度未缴费月份可于2023年12月31日前进行补缴,缴费基数在2023年海南省个人缴费基数上下限范围内自主选择,缴费年限累计算。

对申请缓缴企业职工基本养老保险、失业保险和工伤保险的用人单位,按规定最迟于2023年12月31日前补缴到位,在此期限截止前补缴的,免收缓缴期间滞纳金。缓缴期间,职工申领养老保险待遇、转移社保关系或死亡的,企业应先为其补齐缓缴的社会保险费。缓缴企业依法注销的,应在注销前补齐全部缓缴的社会保险费和其他所欠缴的社会保险费。

据相关人士介绍,灵活就业参保人员可凭本人身份证(居住证)或者社保卡到当地社保经办机构办理,还可以登录“海南社保医保公共服务平台”个人服务板块线上自助办理;申请缓缴的用人单位可根据自身实际,于2023年12月31日前到当地社保经办机构采取逐月或一次性补缴的方式办理补缴申报。



### 制作月饼迎中秋

9月19日,在安徽省黄山市徽州区澄塘村一家月饼作坊,工人展示刚刚烘烤出的火腿月饼。

中秋临近,各地月饼加工企业忙着生产月饼,供应节日市场。  
新华社发(施亚磊摄)

# 装修公司变更法人、抽逃注册资金逃避赔偿 公司无财产,股东来承担

### 法院裁定,两名股东为执行人,赔付18万元

本报讯(记者刘旭)辽宁大连一家装修公司与职工高明等4人达成和解后,拒不履行义务,还变更法定代表人,高明等4人申请强制执行后公司账户没有一分钱。近日,大连市沙河口区人民法院发出执行裁定书,追加装修公司两名股东为被执行人。

高明等4人先后到大连这家装修公司打工,未签订劳动合同、未缴纳工伤保险。2021年12月,装修公司与高明等4人在大连市沙河口区人民法院达成调解协议,装修公司给付高明等4人停工留薪期间工资9500元,并给付一次赔偿金18万元。之后,装修公司只给付工资9500元,剩下的18万元以各种理由

推诿,一直未付。其间,公司还向当地市场监督管理部门申请变更企业法定代表人,有逃避执行嫌疑。

无奈之下,高明委托北京市盈科(大连)律师事务所律师王金海、梁照强进行调查,发现装修公司股东贾某、李某存在抽逃注册资金问题,向大连市沙河口区人民法院申请追加装修公司两个股东为被执行人,法院受理了高明的申请,并公开开庭进行审理。

经律师持法院出具的律师调查令调查,发现装修公司注册资金100万元。股东贾某出资85万元,注册资金打入公司账户后不到两天便转走;股东李某出资15万元,注册资

金打入公司账户后第二天便转走,导致公司账户上没有一分钱。股东贾某、李某称,注册资金确实已经打入公司账户,公司将注册资金转走的行为系用于正常经营,并非又回到自己账户,不存在抽逃注册资金问题。

法院经审理后认为,依照法律规定,公司成立后,通过虚构债权债务关系将股东的出资转出或利用关联交易将股东的出资转出或未经法定程序将出资抽回的行为,属于抽逃出资,应当在抽逃出资限额内承担对工伤职工的给付义务。据此法院做出裁定,装修公司股东贾某在85万元限额内、李某在15万元限额内,对工伤职工高明等承担责任。

针对公司注册资金认缴的情况,王金海认为,对于未到出资期限的股东,在一定情况下也可以追加为被执行人。根据《全国法院民商事审判工作会议纪要》,在注册资本认缴制下,股东依法享有期限利益。债权人以公司不能清偿到期债务为由,请求未届出资期限的股东在未出资范围内对公司不能清偿的债务承担补充赔偿责任的,人民法院不予支持。但公司作为被执行人的案件,人民法院穷尽执行措施无财产可供执行,已具备破产原因,但不申请破产的,人民法院也可以追加未届出资期限的股东在未出资范围内对公司不能清偿的债务承担补充赔偿责任。



## 高铁工地上

### 38对新人举行集体婚礼

9月19日,在成达万高速铁路蓬安县燕山隧道口的施工现场,新人在参加集体婚礼。

当日,在成达万(成都经达州至万州)高速铁路四川省蓬安县燕山隧道口的施工工地,来自中铁三局五公司各建设工地的38对新人,身着中国传统婚礼服饰参加集体婚礼。

新华社记者 江宏景摄

### 6年惠及11.52万人次

# 湖南建立尘肺病农民工救治救助长效机制

本报讯(记者王鑫 方大丰 通讯员李合锋)“如果没有这个政策的帮助,我都撑不到现在。”52岁的喻第仁,从事风钻工作20余年。加入湖南省尘肺病农民工救治救助惠民项目后,不仅得到了有效治疗,缓解了症状,还减轻了经济负担。

2017年初,湖南率先开展尘肺病农民工基本医疗救治救助惠民项目,创新提出提高医保报销比例、降低医疗总费用、实施财政专项救助的“一提一降一助”举措,对无责任主体的尘肺病农民工实施基本医疗救治救助,

特别是对建档立卡贫困户实现基本医疗救治救助全覆盖、全免费。

“一提一降一助”举措,“一提”是指将救治救助纳入城乡居民医保单病种付费,提高医保报销比例至65%以上;“一降”,即出台尘肺病农民工临床诊疗规范,明确基本医疗救治救助对象、诊断依据、临床路径、治疗方案,降低医疗总费用;“一助”,指设立专项救助资金,对患者实行补助。

2021年起,湖南民政部门将符合条件的困难尘肺病农民工纳入基本生活救助范围,

对符合条件的尘肺病农民工发放困难残疾人生活补贴和重度残疾人护理补贴,以减轻尘肺病农民工的生活负担。

尘肺病是终身性致残疾病,需要长期康复治疗,医疗费用较大,患者日常生活往往受到严重影响。尘肺病农民工救治救助惠民项目的实施,在减少灾难性卫生支出和因病致贫方面发挥了重要作用。

经过6年的实施,惠民项目取得了明显成效,救助了大量尘肺病农民工,减轻了他们的医疗负担。这6年,按照“应保尽保、应治

尽治、应助尽助”原则,湖南省定点机构共救治救助尘肺病农民工11.52万人次,其中建档立卡贫困户4.17万人次,占比36.2%。在全部住院费用中,医疗保险累计支付6.1亿元,占住院总费用的66.5%;专项救助资金累计支付约2.6亿元。

截至2022年12月31日,尘肺病惠民项目累计诊断尘肺病29149例。年度新增诊断人数从2017年的8311人,持续下降至2022年的3483人。按照预测,2027年新增诊断人数为545人。

本报记者 黄楠

9月的云南雨量充沛,楚雄州南华县的各种野生菌也破土而出,马街镇锈水塘村民纷纷上山捡菌子拿到市场上售卖,野生菌成了当地村民增收致富的又一项目绿色产业。

占据全国野生食用菌交易80%的市场份额,是云南作为“菌子王国”的底气。在野生菌交易繁荣的同时,捡菌、洗菌、直播卖菌等新职业也十分火爆。

### “红伞伞”变成致富“金伞伞”

最近,马街镇锈水塘村村民从务工工地赶回家中,家家户户都忙了起来。清晨5点多,村民麦军和媳妇就背着竹篮,带上干粮出发上山捡菌子了。夫妻俩穿着雨衣,细心地在山林里寻找大自然的馈赠。他们小心翼翼地捡一朵朵菌子放进竹篮里,背到山下的野生菌收购点销售。目前,锈水塘村境内能捡到葱菌、大红菌、牛肝菌、羊肝菌、松毛菌等可食用野生菌品种。

“我和老公6月初就从桂林回到老家,每年6月到9月都会上山捡菌,今年雨水好,菌子也就多了,估计今年我们捡菌子能有2万元左右的收入。”麦军的媳妇李惠芬高兴地说,“我们家山上这种带着‘红伞伞’头顶着艳丽中国红的大红菌是秘境哀牢山给马街人民的馈赠,不仅无毒还是补品圣品,晒干之后一斤能卖1000多元呢,像我们锈水塘村委会的农户,每年可以通过捡菌增收1万元的收入,是大家增收的致富菌。”

野生菌产量大,获利不小,不少农民当上了“野生菌经纪人”,加入收购加工的行列。韩

### 职业洗菌人日收入300元

云南木水花野生菌交易中心热闹非凡,从门口到市场最里端,都摆满了野生菌和各种农副产品。除了摊位上的顾客络绎不绝,市场里代洗菌的商铺同样人来人往。

在每家代洗菌的商铺门口,都摆放着几个大型塑料筐和高压水枪。多名洗菌人分工明确,有的只负责清洗,有的负责挑拣。挑拣菌子的多为女性,年龄在35-55岁之间,她们人手一块小刀片,将野生菌上的泥土和烂掉的部分刮去,动作熟练。经过挑拣的野生菌,被放进干净的塑料筐中。这时,清洗人员就会一只手持着高压水枪控制水量,另一只手翻洗野生菌。四五分钟后,干净的野生菌就可以装进袋子送到顾客手中。

“我平时送快递,每年6-9月就回老家易

### 野生菌经纪人、职业洗菌人、卖菌主播……

# 野生菌交易繁荣带火周边新职业

建华就是其中之一,每到菌子上市的季节,他都会与家人一起在羊街镇各村分点收购新鲜的菌子,经简单加工处理后可以鲜菌和烘焙干片两种方式出售,品种不同、价格不等,“我每年都要收15吨左右。牛肝菌每公斤收购价20元,红葱每公斤60元,白葱每公斤50元,后期价格可能还会上涨。”韩建华说。

门收菌子,运来昆明批发销售野生菌,从去年开始经营着一家专业洗菌公司,最近平均每天要洗200公斤左右的野生菌。”曹正军说,“我和村里的四个发小合作,最近野生菌上市量大,买的人也很多,我们每天从早上8点忙到晚上11点。按1公斤收费3元~4元算,平均每天能赚600元~1000元,仅靠洗菌这一项业务,每月可增收2万元左右。”

“2公斤的牛肝菌,我半个小时就能完成挑拣洗切和打包。忙的时候,我一个人一天能清洗50公斤以上的菌子,每天能挣300多元。”杭女士一边接受采访,一边熟练地将菌子表面的泥土用小铁片刮掉,再把野生菌放入筐内,接着在大箩筐中用高压水枪不断冲洗根部的泥土,整个过程耗时30分钟。

洗菌服务主要包括野生菌挑拣、清洗、切片以及打包等业务。目前,在云南木水花野生菌交易中心像曹先生这样提供洗菌服务的商户有五六家,每年可带动约200人从事洗菌工作。

### 直播带货引领消费新潮流

“鸡枞菌无毒,味道鲜美,煲汤或炒青椒鸡枞菌都是佳肴。”记者在云南木水花野生菌

交易中心看到,野生菌直播带货火热,引领消费新潮流。

“我家最开始在这里卖菌子的时候都没有这个市场。”30岁的侯永宇是市场里卖菌子的人中少见的年轻人,他是“菌二代”。侯永宇的父亲是木水花野生菌市场卖菌的第一代人。

随着时代的进步,侯永宇进行菌子售卖时已经与父辈有所不同,“直播带货”是属于这个时代独有的方式,除了自家野生菌的售卖,他也在对其他云南土特产、对交易中心进行宣传推广。

在木水花野生菌交易中心的顺丰快递工作人员介绍,目前发往北上广的野生菌多一些。“正常的话今天发货明天就能到,很快捷。7月下旬到8月是高峰期,一天能有七八百件,我们收入也要比平时高出一些。”