

# 羽毛球涨价,对制造商影响几何?

令一些企业头疼的是,价格上涨,利润却降低了。如何在成本压力 and 市场需求之间找到平衡点,需各方携手解决

## 阅读提示

羽毛球运动爆发,羽毛球价格和场地租赁费都迎来上涨,消费者直呼“快打不起羽毛球了”。业内人士表示,未来行业的发展还需建立并完善针对羽毛球及其生产原料的标准体系,规范化的标准将有助于提升产品质量,减少市场混乱,推动羽毛球产业的健康、可持续发展。

认为,这主要与原材料短缺和市场需求增加有关。羽毛球的主要原材料是天然羽毛,厂商一般只选用特定品种的鹅鸭翅膀上的十几根羽毛来制作羽毛球。而根据中国畜牧业协会的监测统计,我国鸭的出栏量从2019年的48.78亿只下降至2023年的42.18亿只,同样鹅的出栏量也从6.34亿只下降至5.15亿只,鹅鸭养殖供应无法满足市场需求。

而且近年来,羽毛球运动越来越火。羽毛球的耐用性本就相对较低,一场运动或许消耗多个羽毛球,市场需求越来越高,进一步推高了羽毛球产品价格。

不过,羽毛球运动的火爆带来羽毛球需求的增长,一些企业也从中窥见商机。天眼查数据显示,现存与“羽毛球”相关企业近1万家,其中今年1-6月新增注册企业近300家,与2023年同期相比增长15%。

### 场地难求 陪练走俏

“坐标北京,场地费两小时360元,这还是跑到四环的价格。”“深圳龙岗,每小时160元。”在社交平台上,讨论羽毛球涨价的帖子下,也多有讨论场馆涨价的回复。记者调查发现,李宁羽毛球馆(朝阳公园店)7月26日~7月28日场次全部订满。而其他工作日早间、午间时段场地费一小时120元起,晚间时段一小时200元。

尽管羽毛球涨价、场地费涨价,但北京、上海、济南、合肥等城市都出现了羽毛球场馆预约难的情况。居住在上海浦东的羽毛球爱好者李先生表示,浦东一些场馆黄金时段的场地收费基本在100元/小时以上。周末和工作日晚上时段一般要提前一周左右预约。“临时组局的话,只能是上午时段或者饭点,但这时段也是靠抢。”李先生说。

对此,国家体育总局的数据或许可以解释原因。根据《全民体育现状调查报告》,羽毛球在中国是参与人数最多的体育运动,高达2.5亿人。近年来,不仅参与羽毛球运动的人数越来越多,社交平台上与羽毛球有关的声量也在显著提升。

随着羽毛球运动的热潮,陪练、带打服务也受到欢迎。“羽毛球训练场的教练一小时收费360元,相比之下,陪练更有性价比。”据了解,羽毛球陪练50~100元每小时,基本可以满足羽毛球爱好者提高技能的需求,尤其是对于新手很友好,“刚开始打,技术差,找不到搭子。请个陪练可以提升技术,价格还合适。”

陪练群体多在小红书、闲鱼、抖音或其他一些兼职APP上发布相关信息,正值暑假,不少大学生、高中毕业生也开始陪练羽毛球赚些零花钱。“业务量还是很可观的,我做了一个月陪练,接了60多单了。”大学生小鲍告诉记者,做陪练既可以打羽毛球健身,还可以

赚零花钱,“更多的是增加社交,因为打羽毛球认识了不少新朋友,很开心!”

### 如何走出市场困境?

羽毛球涨价,对消费者自然不是好事,对企业而言,影响也不可忽视。羽毛球价格上涨,势必会减少消费者的购买意愿,从而影响企业的销量和市场份额。

从社交平台上,记者看到一些羽毛球爱好者表示:“打不起贵的球,就买便宜的。”事实是,一些知名品牌的热门球款尽管价格涨了,但销量却明显下降了。而令制造商头疼的是,材料上涨,价格上涨,利润却降低了。

另外,由于供不应求,消费者如果不得不购买低端无标球,就会扰乱市场的竞争氛围,一些小规模的企业可能会面临更大的经营压力和竞争压力。所以,如何在成本压力和市场需求之间找到平衡点,是一个需要各方共同携手解决的行业问题。

其实,这不是羽毛球第一次涨价。早在2003年就曾出现过羽毛球相关用品销售的大爆发。为了应对这种情况,羽毛球制造商们早已开始探索新的材料。从前几年时兴的塑料尼龙,到人造纤维羽毛球——碳音球,但人造球在手感和飞行稳定性方面仍与传统的毛片球存在差距。

对此,一些制造商认为企业须加紧研发新材料,“这次羽毛球涨价也是加速相关制造企业的转型升级,企业应该把握机会。”

业内人士表示,未来行业的发展还需建立并完善针对羽毛球及其生产原料的标准体系,规范化的标准将有助于提升产品质量,减少市场混乱,推动羽毛球产业的健康、可持续发展。

## 市场观潮

本报记者 唐姝

工业机器人产业迎来利好消息!为进一步加强工业机器人行业规范管理,推动产业高质量发展,7月30日,工业和信息化部发布《工业机器人行业规范条件(2024版)》和《工业机器人行业规范条件管理实施办法(2024版)》,于8月1日起正式实施。业内认为,工业机器人产业即将迎来新一波增长浪潮。

市场最先感受到了这股政策东风。同花顺数据显示,截至7月31日收盘,机器人概念股610只个股中,超九成上涨,20只个股涨停。行业龙头企业也同时加速产业投资布局。埃夫特宣布将在安徽芜湖投建机器人概念股610只个股中,超九成上涨,20只个股涨停。行业龙头企业也同时加速产业投资布局。埃夫特宣布将在安徽芜湖投建机器人概念股610只个股中,超九成上涨,20只个股涨停。行业龙头企业也同时加速产业投资布局。埃夫特宣布将在安徽芜湖投建机器人概念股610只个股中,超九成上涨,20只个股涨停。

作为“制造业皇冠顶端的明珠”,工业机器人的研发、制造、应用已成为衡量高端制造业水平的重要标志之一。虽然我国工业机器人起步较晚,但国家的重视程度和支持力度不断加持,迎头追赶而上的发展态势十分迅猛。数据显示,我国连续多年成为全球最大的工业机器人应用国,2022年,我国工业机器人产量达到44.3万套,同比增长超过20%,装机量占全球比重超过50%。

与此同时,高速发展的过程中,工业机器人也面临如何从有到优、从量到质的跨越提升;核心零部件的国产化已经实现了突破,但关键基础零部件的稳定性与可靠性,以及高端整机产品方面仍与发达国家存在差距;挤进工业机器人赛道的企业数量不断增长,也带来了产品同质化和低端竞争现象;在品牌影响力上,多年以来市场仍被国外的“四大家族”(发那科、安川电机、库卡和ABB)主导,国内企业如何突破中低端市场,扩大市场份额,提高综合竞争力仍有很大上升空间。

而此次新规,最直接的变化是将关键核心部件企业纳入规范范围,实现全产业链覆盖,同时提高了行业的准入门槛,对新进入的企业在资金、技术、人才等方面提出更高的要求,同时在营收规模、研发强度等方面都有了硬指标。显而易见,这无疑对促进全产业链提质增效,摆脱无序价格战提出了新要求,也有助于工业机器人行业更加健康、有序地高质量发展,提高市场竞争力。

5G、大数据、云计算、AI技术等新一轮科技革命加速演进,工业机器人产业也迎来新的蝶变。不断丰富和扩大的应用场景,势必对工业机器人带来智能化升级的新要求。例如,与人工智能技术深度融合的人形机器人产业,被认为是下一个蓝海市场。想要拿到工业机器人发展下半场的入场券,如何抓住行业升级迭代的窗口期实现技术和产品突破,重塑品牌力和竞争力,或许是国内企业该好好思考的问题。

# 工业机器人产业迎来增长新浪潮

## 重组盘活让“僵困企业”焕发生机

本报讯(记者吴锋思 通讯员王红丽 张瑞丽)前不久,随着三方协议签约仪式的举行,停摆多年的新疆联合化工有限责任公司4万吨/年聚甲醛项目重获新生。

新疆联合化工年产4万吨聚甲醛项目于2013年开工建设,该项目计划投资10.5亿元,当年完成投资7.8亿元,项目已完成主体厂房、土建工程建设,工程建设量80%。2014年因受资金链短缺影响,项目未能正式投产运营,至今已停建近10年。

近日,库车市人民政府、库车经济技术开发区与新疆兵能新材料科技有限公司签订招商引资合同。新疆兵能新材料科技有限公司发挥国企“链长”作用,经过实地考察,公司有了收购意向,最终达成了投资合作关系,实现国有企业和民营企业在产业链上的有效互动、优势互补和深度合作。

2023年以来,库车经济技术开发区全面摸排停产、半停产、负债率高的企业,建立“僵困企业”数据档案,充分利用现有“僵困企业”闲置厂房、土地、设备等资产,通过招商引资、合资合作、资产重组、技术引进和项目嫁接等方式,加快停产半停产企业“腾笼换鸟”。同时,鼓励企业主动走出去对接邀请“同链”企业实地考察、产业入股、兼并等“嫁接”“联姻”方式盘活企业。

两年来,通过股份合作一批、资金扶持一批、租赁承包一批、破产清算一批、依法处置一批等“五个一批”方式,库车为闲置土地厂房找到合适“婆家”,实现了新项目快速投产、“僵困企业”厂房租赁获益、政府盘活存量用地的一举多赢局面。

## 浙江江山抽水蓄能电站正式开工建设

本报讯(记者刘静 通讯员侯云飞)7月30日,由中铁二十三局参建的浙江江山抽水蓄能电站项目正式开工建设。该项目总投资82.6亿元,电站总装机容量1200兆瓦,主要内容为上水库、下水库、输水发电系统、地下厂房和地面开关站等。

据了解,用电低谷时通过电力将水从下水库抽至上水库,用电高峰时放水发电,抽水蓄能电站好比大型“充电宝”,有利于弥补新能源存在的间歇性、波动性短板,是当前技术最成熟、经济性最优、最具备大规模开发条件的电力系统灵活调节电源。

据悉,该项目是浙江省“千项万亿”重点项目。电站投产后,将接入浙江电网,承担电网调峰、填谷、储能、调频、调相和事故备用等任务,节约系统耗煤量,优化电源结构,提高电网运行经济性,对浙江省能源结构调整、保障能源供应安全稳定具有重要意义。同时,也将进一步带动区域风光资源开发,提升周边水库水位调节能力等。

## 渔船归来 鲜蟹上市



8月2日,浙江省舟山市普陀区舟山国际水产城码头,渔船归来一派繁忙景象,工人们把渔船卸下来的梭子蟹运往水产城内,准备销往各地市场。  
邹训永 摄/中新社

引进10家骨干企业,打造区域公共品牌,形成利益联结机制

# “大巴山药谷”破解中医药产业发展瓶颈

片、包装生产线都没有。  
“没有企业,产业无法接二连三,产业链就建不起来。”城口县林业局负责人说,围绕健全产业链、做大产业规模,2021年以来,城口大力实施“强链”行动,成功引进上药集团、希尔安通等10家在全国具有行业影响力的中医药企业,落地投资6.1亿元,企业数量和规模都有了质的飞跃。

城口县徐林药材农民专业合作社是城口种植连翘的龙头合作社,建有连翘种植基地5000亩,连翘育苗基地150亩,年营收达500万元,成功申报国家农民专业合作社示范社。

“因为县里大力发展连翘,合作社这几年的发展十分迅猛,已经带动社员72户205人,其中脱贫户25户增收,户均增收3000元。”合作社负责人徐林如是说。

### 实施“聚能”行动,全面提升核心竞争力

企业有了,生产能力高了,如何把生产力变为竞争力是关键。  
记者走进园区内的城口天宝药业公司,负责人熊兴桂兴奋地介绍,自己是第一家入驻园区的企业,从2019年的不到1亿元产值,到2023年突破5亿元,得益于县里不断加强对中药产业的支持,公司运营成本有效降低。

城口县林业局局长李心忠告诉记者,城口现有10余家中药材工业企业生产线,标准化厂房3万平方米,初加工能力2万吨,精深加工能力达1万吨,中药加工产值达6亿元,实现

了加工从无到有,3年翻番的巨大变化。

除了园区聚能,城口还持续打造“大巴山药谷”区域公共品牌,以品牌聚能。7月26日,中国“大巴山药谷”产学研对接大会在城口县召开,邀请到36名中医药专家,毗邻15个县(市、区),7家科研院所,5个行业协会,51家中医药企业,共同助力“大巴山药谷”发展。

会上,城口县签订项目17个,投资45亿元,与7家科研院所成立了“城口县中药产业发展联合创新中心”。

“这是我们连续举办的第二次‘大巴山药谷’区域性大会,我们要深化区域聚能,让大巴山‘好药材’在全国更有竞争力。”城口县政府相关负责人说。

### 实施“助农”行动,全面提升振兴联结力

城口全县境内有用价值的中草药3800余种,是北半球亚热带同纬度地区最著名的模式标本产地,被评为“中国绿色生态中药材示范县”。

作为国家乡村振兴重点帮扶县,让中药产业富民益民,是城口县思考产业发展模式的第一要务。以前,城口群众从中药材中增收,基本只能靠销售中药材,活干得苦,挣得还少。

城口探索出以村集体经济组织、农民专业合作社为载体,以基地为中心,构建并推行“龙头企业+村集体经济组织+农户”的生产组织模式和利益联结机制,让群众收益更多元。

其中,城口探索出的“国储林+中药材”发展模式,药农可以通过“流转林地获租金、基地务工得薪金、入股分红享股金、种养经营赚现金”,实现“一地生四金”。目前城口已发展林下中药材5万余亩,带动约1万人实现增收。

在修齐镇茶丰村,村民江仕伦掰着手指数给记者算了一笔账,国储林项目收储了他家的林地10余亩,每亩每年租金40元,30年共1.2万余元,就近在三枝九叶草种植基地务工增收3.5万元,村里的集体经济还分红250元,自己种的3亩中药材还能挣个3000多元。一家人的基本生活开支就完全没问题了。

“让农民改变只能出苦力的同时,我们还想方设法改善‘靠天吃饭’的情况”,城口县林业局负责人介绍,城口大力推行订单种植、托管种植、保底收购等模式,支持企业在平等互利的基础上,与村集体经济组织、中药材种植农民专业合作社、家庭农场签订订单收购协议,保收购、保销售,为药农减负,实现与农户长效利益联结。

城口县中药产业发展专班负责人表示,目前高含量箭叶三枝九叶草,独活的市占率已在全国排名前列,独活市场占有率更是超过三分之一。截至目前,种植面积超过万亩的有三枝九叶草、连翘、独活、云木香等7种中药材,产值突破千万元的品种有独活、天麻、连翘、木香、太白贝母、大黄6种。龙头企业和龙头产品的加强,让城口中药这列火车前进了有强大牵引力,极大地破除了发展疲软瓶颈。