

大学毕业生选择日趋理性

# 考研还是找工作 考虑综合性价比

## 阅读提示

记者在采访中发现,考研还是找工作,成了一场性价比之争,很多毕业生愿意做出更多元化的选择。

本报记者 刘兵

近日,2025年全国硕士研究生考试已落幕,教育部的数据显示,今年报名人数为388万。

记者近日在采访中发现,考研还是找工作,成了一场性价比之争,很多毕业生愿意做出更多元化的选择。

### 理性评估性价比

今年即将毕业的西安文理学院会计专业学生吴熙(化名)没有报考研究生,而是在准备公务员考试以及投递简历找工作。

“我的学习能力一般,特别是外语成绩不好。其实我很犹豫,在内耗中挣扎了好久,最后才决定放弃考研。”吴熙告诉记者,她此前准备了国家公务员考试,对笔试比较有信心,现在一边在投简历找工作,一边准备国考的面试。

吴熙这种放弃考研在他们学校并非个例。据她介绍,他们班备考研究生考试的学生明显比上届减少,“很多同学都不愿随大流,我们寝室6个人,有3个人没有考研,尤其是对考名校没有信心的同学,备考了一阵最后还是放弃。”

天津某师范院校的大四学生赵悦(化名)大四开学后果断放弃了考研计划。她的职业规划是成为一名中学教师,此前她从往届生就业情况了解到,研究生学历已成为很多重点中学的招聘门槛,因此从大三起就有考研的计划。但在2024年底的招聘中,她发现

在老家陕西省,有不少中学设置了针对本科生岗位,便抓住机会投递简历,目前正在准备面试。

赵悦告诉记者,现在很多同学放弃考研,既是一种无奈的选择,也是越来越理性的表现。“考研尤其是跨专业和考名牌大学的研究生,需要提前下手准备,有毅力,不考虑自身条件一窝蜂扎堆报考,很可能是浪费时间。”赵悦说。

在近日北京某“双一流”高校招聘现场,求职毕业生王晓(化名)告诉记者,他发现有不少企业在招聘时会考虑对月薪数额期待相对较低的本科生。另外,对于毕业生而言,很多公司对研究生给出的工资增幅,相较于读研付出的诸多成本,性价比有限。

### 读研不是就业“避风港”

在采访中记者发现,很多高校将研究生学制延长,从2年变成3年,也使得毕业生不得不思考性价比问题。

中国教育发展战略学会学术委员会委员陈志文认为,越来越多的学生意识到,“卷”学历不一定能解决就业。“一些学生将考研视为就业‘避风港’,并没有打算深耕专业,但读完之后发现就业形势依然不好,还不如一开始就不读。”

中国石油大学(北京)自动化系的大四学生刘欢对记者表示,花3年时间取得硕士文凭,相比于本科毕业就积累一定的工作经验,有时未必占优。“读完研究生,也会面临就业难题,尤其是当一些用人单位提出‘第一学历’时,这种担忧感更为强烈。很多原本打算考研的学生选择了直接就业,以规避潜在的就业风险。”

企业和单位在选拔毕业生时的评价维度日趋多元。

北京一家互联网公司的人力资源主管告诉记者,现在毕业生的相关实习经历和社会实践成为首要考量因素,其次是专业与岗位的直接相关性。“至于名校出身和高学历,这些因素在我们企业的考察中并非首要。研究生心理预期更高,流动性可能相对更高,而普通院校的本科毕业生已能满足我们企业的需求。”

记者了解到,经济压力也是考生考量的一个重要因素。随着专硕招生规模的扩大,专硕的学费普遍较高,而且没有补贴。

同时,一些高校开始延长研究生学制,进一步增加了读研的经济成本。此外,现在一些高校不再为专硕提供住宿,在一线和二线大城市,每年学生的租房成本可能超过2万元。一些学生不得不权衡利弊后,选择放弃考研。

### “卷”学历不如“卷”技能

刘欢对记者表示,“卷”学历不如“卷”技能,这是现在越来越多大学生的认识。目前部分城市重点产业紧缺人才目录中,本科生的人才缺口超过研究生。“我想根据工作需求再看是否需要读研,无论如何,保持学习的状态,不断调整自我与就业市场接轨很重要。”刘欢说。

中国传媒大学就业创业指导中心老师杜迪建议大学生要更加务实,盲目追求钱多离家近的工作不现实,最终只会让自己更加焦虑。“在读本科的时候,认真做好就业求职规划,特别是认真对待实习,明确自己的就业方向 and 适合工作的领域。”

中国政法大学教授陈忠云认为,面对严峻的就业形势和性价比相对降低的研究生教育,大学生应树立“先就业后择业”的观念。大学生不在就业地区、单位性质、专业对口等方面设置过多自我约束,进而增加就业选择与机会。同时,大学生既要正视当前就业环境,也应看到大量新型就业岗位机会。“要积极拓宽就业渠道,打破传统职业壁垒,探索新兴行业和灵活就业方式。”

同济大学教育评估研究中心主任樊秀娣认为,现在考研人数变化其实也是一种进步,这说明理性的学生越来越多。“未来,更多人将是‘按需读研’,也就是不一定在本科毕业时深造,而是先工作几年,等个人发展目标清晰后再读研。”樊秀娣表示,这也会进一步推动高校加快推进研究生教育改革,调整研究生教育的课程设置和培养模式,使之更符合社会发展需求和个人发展需要。

## 公安机关立案查处保险诈骗犯罪案件1400余起

本报讯(记者周倩)2025年1月3日,公安部召开新闻发布会,通报公安部和国家金融监督管理总局联合部署开展保险诈骗犯罪专项打击工作举措成效情况,并公布十起典型案例。

2024年4月至11月,公安部会同国家金融监督管理总局在全国部署开展了为期7个月的保险诈骗犯罪专项打击工作。工作开展以来,公安机关先后发起全国集群战役40余次,依法立案查处保险诈骗犯罪案件1400余起,打掉职业化犯罪团伙300余个,涉案金额累计15亿元,有效净化了保险市场生态,维护了国家金融管理秩序,有力捍卫了人民群众合法权益。

公安部经济犯罪侦查局局长华列兵在发布会上介绍,当前保险诈骗犯罪特点呈现出,车险、人身意外险等传统类型犯罪仍然突出;犯罪手段加速变异、骗保险种持续增多;犯罪主体职业化,作案团伙化趋势明显;隐性欺诈风险增多等特点。

公安机关将持续依法严厉打击保险诈骗犯罪活动,加强与金融监管部门协作配合,坚决维护经济金融秩序,更好守护人民群众生命财产安全。

## 民声

# 社区嵌入式服务设施 既要精准化也要普惠化

舒年

近日,上海市发布《社区嵌入式服务设施建设工程实施方案》,提出结合“15分钟社区生活圈”、完整社区、一刻钟便民生活圈建设等工作,统筹已有规划基础和项目安排,以城市综合网格(社区)为基本建设单元,面向社区居民适宜步行范围内的服务需求,持续完善设施规划布局,优化社区服务网络。

社区嵌入式服务设施,是指以社区(小区)为单位,通过新建或改造的方式,在社区(小区)公共空间嵌入功能性设施和适配性服务,为社区居民提供家门口服务,其服务内容涵盖养老托育、社区助餐、家政便民、健康服务、体育健身、文化休闲和儿童游憩等一种或多种服务。

城市社区所处的地域、场地空间的持有成本相对较高,社区既有办公和服务空间也相对有限,如何因地制宜去拓展社区嵌入式服务设施的建设场地空间,值得思考。

事实上,在较为成熟的城市社区周边,往往有一定的社会存量资源,这些资源是可以有效利用的。通过对公共服务领域的存量资源的合理调配使用,在提高资源利用效率的同时,也能让投入成本更加优化。

在这样的情况下,针对单一社区而言,社区嵌入式服务设施不是一次性建得“大而全”就一定更好,而是要针对社区居民的构成特点和实际需求,具体问题具体分析,优先和重点提供社区急需紧缺的服务项目。在构建完整社区的同时,在资源倾斜方面可以提供尽可能精准化的公共服务。例如老龄化的社区需要更多社区助餐和养老服务,而年轻人聚居的社区则需要拓展托育和儿童游乐空间。

在实际操作中,社区往往会通过市场化择优、委托经营等形式,以低成本向服务运营主体提供场地空间,有条件的社区还会打造功能复合集成的社区嵌入式服务综合体。那么,如何在确保服务运营主体可持续运营的同时,让相关服务价格可承受、质量有保障,值得进一步探索和思考。

## 临时进口使用保健食品 和特医食品的政策落地海南

本报讯(记者赖书闻)近日,海南省政府印发《海南自由贸易港博鳌乐城国际医疗旅游先行区临时进口使用保健食品管理暂行规定》和《海南自由贸易港博鳌乐城国际医疗旅游先行区临时进口使用特殊医学用途配方食品管理暂行规定》。

两个《暂行规定》发布实施后,博鳌乐城国际医疗旅游先行区内指定的医疗机构可正式启动临时进口已在境外合法上市的少量罕见病类特殊医学用途配方食品、少量特定全营养特殊医学用途配方食品和适量保健食品有关工作,将有助于满足罕见病患者、特定疾病患者的临床营养需求和人民群众的健康需求,也将有助于激励企业加强产品研发创新。

接下来,海南将加大政策宣传力度,让全国急需特医食品的罕见病等疾病患者以及需要保健食品的康养人群充分了解政策,解决急需问题。

据介绍,为确保患者、消费者能及时、安全有效用上上述两类特殊食品,在相关部门的指导和支持下,乐城园区内4家医疗机构的临床营养科已通过验收,确保政策落地即有应用场景。

## 中国铁建助力打造“美丽乡村”

本报讯(记者刘静)1月1日,在距离广东省潮州市饶平县城47公里的三饶镇溪东村刚刚建成的“美丽乡村”,潺潺流淌的食饭溪,河道中央的“心”字造型,两岸如画美景下,让纷至沓来的游客们不禁驻足观赏。这里俨然成了孩童嬉戏、游人拍照的网红地。

“我们立足各乡镇污水改造实际情况,全力推进污水管网建设。村村污水得到治理,家家有管道排出,家家户户排放的‘废水’通过管道流入菜地果园,变成滋润作物的‘肥水’。为乡村打造清洁生态环境。”中铁十七局集团饶平片区项目现场负责人杨烽说。

截至目前,中国铁建所属3个设计院、18个工程局承担广东省汕头、潮州、揭阳、云浮、肇庆5市27个区县158个镇街的建设任务,累计梳理项目910个,计划投资额约329.21亿元。目前已开工项目655个,投资额118.56亿元。在提升风貌品质方面,已参与建设美丽圩镇“七个一”乡镇113个,建成示范主街66条,建成圩镇客厅39个,建成生态小公园123个。



## 挖掘“冷资源”释放“热能量”

1月2日,北京市陶然亭公园,市民正在玩雪上飞碟,感受冰雪乐趣。陶然亭冰雪嘉年华融合冰雪体验与市集文化,通过全园一体化景观布置与夜景灯光,为市民游客带来梦幻般的冬日体验。

据了解,北京的多所市属公园也推出了多种形式的冰雪项目,让“冷资源”释放“热能量”。市民也可以从中充分感受冰雪的乐趣。 本报记者 王伟伟 摄

## 惠及155万老年人及32万“老老人” 北京建成100家街道(乡镇)区域养老服务中心

本报讯(记者赖志凯)截至2024年12月31日,100家区域养老服务中心全部建成并通过验收,标志着这一民生工程圆满收官。2025年北京将继续建设50家区域养老服务中心。这是记者1月2日从北京市民政局举行的新闻通气会上获悉的。

数据显示,截至2023年底,北京市共有494.8万名老年人,其中入住机构养老的占比不足1%,超过99%的老年人选择居家养老。

2024年北京市新建的100家区域养老服务中心分布在16个区与经开区,辐射了该市476家养老服务驿站,惠及155万名老年人及32万名“老老人”。2025年该市将继续建设50家区域养老服务中心,在持续织密养老服务设施网络的同时着力提升服务水平。

这些区域养老服务中心作为养老服务的重要载体,为周围的老年人带去了实实在在的获得感。中心可帮助老年人就近入住,提供就近就餐去处。区域养老服务中心作为养老助餐主渠道,为周边老年人提供一日三餐的堂食、送餐服务。同时,面向社区其他居民以市场化方式开放,既能保证助餐点盈亏平衡,又能为居家和机构养老服务拓宽获客渠道。目前,100家区域养老服务中心均可提供助餐服务,日均供餐已达19.8万份。

依托区域养老服务中心,居家养老服务可上门。基于综合型人才、建队伍,发挥“固水土、育森林”的作用,可为周边老年人特别是“老老人”家庭输送居家养老护理员,提供专业的居家照护上门服务。截至目前,已累计签约长期居家照护服务近2000单,解决了近2000个家庭的失能老年人居家照护问题。

区域养老服务中心还具备医养结合与统筹调度功能。医养结合方面,与社区卫生服务机构建立握手机制,深化家庭医生签约服务,畅通紧急救治及快速转诊绿色通道,提高就医便利度和可及性。

## 劳模客户经理的3个“副业”

本报记者 柳姗姗 彭冰

入冬以来,吉林省的天气一天冷似一天,顶着烈烈寒风,孙洪明来到延边州敦化市官地镇杨木村种粮大户袁伯君家中,看到院子里铺满玉米棒芯,俩人就今年的收成和粮价热乎乎唠起了家常。

孙洪明的本职工作是一名中国农业银行吉林延边敦化官地支行的农户客户经理,从业30年来,他用双脚丈量山间地头,足迹遍布当地45个行政村、108个自然屯,累计为3800余户农户发放贷款1.5万笔、金额6.9亿元,为农村致富引入了金融“活水”,先后荣获了全国五一劳动奖章、吉林省特等劳动模范等荣誉称号。

### “农技专家”

“去年从立春到谷雨几乎没有雨雪天气,当时我就判断会有夏涝和倒春寒,所以每次下乡,我都会建议老乡们尽量选能抗寒的品种。”说到种地技巧,“农技专家”孙洪明头头是道。

官地镇位于吉林省延边朝鲜族自治州敦化市东部,是敦化最大的产粮基地。基于当地实际需要,农行吉林分行深入实施“乡村深耕计划”,想方设法将金融服务延伸到农民家门口。

“在农村地区做信贷工作,一定要熟悉农业,懂农人,才能为农民做事。老乡的家庭情况、生产情况,农作物的生产周期、家畜的养殖周期,农副产品的流通情况和价格波动等等都得了解,不然怎么能和老乡

们搭上话,怎么能计算出合理的贷款额度?”孙洪明说。

孙洪明常常利用休息时间,通过走访村委、粮站、兽医站,练就“真把式”,为做好金融服务和防范金融风险打下了好底子。

### “农情顾问”

从1万元到几十万元,这些年,孙洪明经手的农户贷款从没有造成过资金损失,这让他成为了业界的榜样人物。对此,他的诀窍就是用心和坚守原则。

每个工作日上午,忙完办公室业务后,孙洪明都会雷打不动地走村入户做农户信息建档工作。

山高路远、交通不便,有时他会寄宿农户家,“有的村子,狗都认识我了。”孙洪明呵呵一笑:“我还特别喜欢到各个村里的小卖店待着,那里就是信息集散地,有些走访无法了解到的信息往往都能在老乡们的闲聊中无心插柳。”

宛如“农情顾问”一般的孙洪明不仅详细记录下老乡家的实际情况,还能基本摸清他们的性格特点,了解他们适合发展什么产业,有没有干事创业的长劲儿。

孙洪明告诉记者,他在工作中总结出一套“望、闻、问、切”信贷四步工作法,让农户贷款放得出、收得回。多年来,村民习惯把孙洪明当成“自家人”,赶上春耕、秋收或者做个买卖、盖个新房,都会听他的意见。

孙洪明的用心让他对108个自然屯的农户了如指掌,也让他成为了农户们的贴心人。不过,在涉及原则问题时,这位和蔼可亲的“老大哥”会“六亲不认”,对不符合贷

款发放条件却想用好处换贷的也一律严词拒绝。

### “创业导师”

惠农贷款归根结底是要帮农民发展好产业,实现增收致富。在开展农户贷款业务时,孙洪明不仅能精准测算农户是否适合贷款、贷多少款,还会设身处地利用自己的眼界和掌握的信息为农户创业提供合理化建议。

村民刘玉龙想开一家卖种子化肥的商店,找孙洪明贷款,详细了解情况后,孙洪明帮他提交了申请,商店顺利开起来了,可经营一直不见起色。

抱着试试看的心态,刘玉龙再次求助孙洪明。孙洪明二话不说帮着做市场调研,分析当地的农业种植结构、农民需求,连如何应对市场竞争都替他考虑到了。“我真不知道干买卖有这么门道,是孙经理的指点让我打开了门路,生意也越做越好。”如今,刘玉龙每年纯收入超40万元,他又继续从农行贷款成立了甜玉米合作社,带动村里人一起搞种植。

“2008年开始做玉米收购,开始我们不敢多投入,摸索着干,孙经理经常来我家,和我拉家常,分析市场行情,还帮助我办理了贷款。通过几年的经验积累,到2017年我家就正式建厂,同时也上了各种设备和烘干塔,现在年收玉米达到3万多吨。”村民代士锐说。

孙洪明耐心地帮助村民选择适合的贷款规模、种类,从农户小额贷款到农村个人生产经营贷款,帮助49户建档立卡贫困户脱贫,带动2800余户农民走上发家致富路。